

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	10
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	13
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	15
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	16
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	18
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	20
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	23
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	26
[700002] Datos informativos del estado de resultados	27
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	28
[800001] Anexo - Desglose de créditos	29
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	32
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	33
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	34
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	40
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	44
[800500] Notas - Lista de notas.....	45
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	62
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	74

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

- El 16 de agosto de 2018, Coca-Cola FEMSA, anunció que ha notificado a The Coca-Cola Company el ejercicio de su opción para vender el 51% de las acciones de Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc. Por esta razón, Filipinas se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018, y los estados de resultados consolidados presentados a continuación fueron reexpresados como si Filipinas fuera operación discontinua a partir del 1 de febrero de 2017, fecha de la consolidación de dicha operación. Como resultado, ya no se reporta división Asia.
- A partir del 1 de julio de 2018, Argentina es reportada como una subsidiaria hiperinflacionaria.
- El volumen aumentó en Brasil, Centroamérica, Colombia y México; las transacciones tuvieron mejor desempeño que el volumen en Argentina y Brasil.
- Los ingresos disminuyeron 0.7%, dado que los incrementos de precio en línea o por arriba de la inflación en la división de México y Centroamérica y en Argentina, combinados con la consolidación de las recientes adquisiciones, fueron contrarrestados por los efectos desfavorables de conversión de moneda del real brasileño, la contabilidad hiperinflacionaria en Argentina y la desconsolidación de Venezuela.
- Los ingresos comparables crecieron 6.5% impulsados por el crecimiento en Brasil, Centroamérica, Colombia y México.
- La utilidad de operación incrementó 8.2%, mientras que en términos comparables creció 5.5% durante el trimestre, impulsado principalmente por menores costos en edulcorantes y una posición favorable de cobertura cambiaria en Sudamérica combinado con eficiencias en gastos operativos, estos efectos fueron parcialmente contrarrestados por mayores costos de PET en la mayoría de nuestras operaciones.
- El flujo operativo disminuyó 1.2%, mientras que en términos comparables creció 6.2%.
- El 1 de octubre de 2018, Coca-Cola FEMSA, anunció que se mantiene como la única empresa de la industria de bebidas en Latinoamérica incluida en el Dow Jones Sustainability Emerging Markets Index por sexto año consecutivo, y por segundo año, formando parte del Dow Jones Sustainability MILA Pacific Alliance Index.
- El 1 de noviembre de 2018, Coca-Cola FEMSA llevará a cabo el segundo pago del dividendo correspondiente al 2017 por el monto equivalente a Ps. 1.67 por acción.

La comparabilidad de nuestro desempeño financiero y operativo en el tercer trimestre de 2018, en comparación con el mismo período de 2017, se vio afectada por los siguientes factores: (a) a partir del 1 de mayo de 2018 se incluyen las dos franquicias embotelladoras adquiridas en Guatemala, (b) a partir del 1 de julio de 2018 se incluye Uruguay, (c) la desconsolidación de Coca-Cola FEMSA de Venezuela a partir del 31 de diciembre de 2017, y (d) los resultados de Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Bolsa Mexicana de Valores, Clave de cotización: KOFL | NYSE (ADR), Clave de cotización: KOF | Razón de KOF L a KOF = 10:1

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. es el embotellador más grande del mundo por volumen de ventas. La Compañía produce y distribuye bebidas de las marcas registradas de The Coca-Cola Company, ofreciendo un amplio portafolio de 169 marcas a más de 396 millones de consumidores cada día. Con más de 100 mil empleados, la empresa comercializa y vende aproximadamente 4 mil millones de cajas unidad a través de 2.8 millones de puntos de venta al año. Operando 67 plantas de manufactura y 344 centros de distribución, Coca-Cola FEMSA está comprometida a generar valor económico, social y ambiental para todos sus grupos de interés en toda la cadena de valor. La Compañía es miembro del Índice de Sostenibilidad de Mercados Emergentes del Dow Jones, Índice de Sostenibilidad MILA Pacific Alliance del Dow Jones, FTSE4Good Emerging Index, de los índices IPC y de Responsabilidad Social y Sostenibilidad de la Bolsa Mexicana de Valores, entre otros índices. Sus operaciones abarcan ciertos territorios en México, Guatemala, Colombia, Brasil, y, a nivel nacional, en Nicaragua, Costa Rica, Panamá, Uruguay, Venezuela y Filipinas. Para obtener más información, visite www.coca-colafemsa.com

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

“Nuestros resultados del tercer trimestre reflejan alentadoras tendencias positivas en muchos de nuestros mercados. En México, las capacidades analíticas de nuestra plataforma para *revenue management* están permitiéndonos lograr un crecimiento de ingresos sólido, impulsado a su vez por crecimiento de volumen. En Centroamérica los volúmenes orgánicos están mostrando tendencias positivas, acompañados con la integración de territorios muy prometedores en Guatemala. Es importante resaltar Sudamérica, donde continuamos ganando participación de mercado en ambientes de consumo que están teniendo una recuperación gradual, gracias a nuestra oferta de asequibilidad y nuestro incesante enfoque en la ejecución en el punto de venta: Colombia está ganando tracción, Brasil continúa creciendo ingresos y márgenes mientras que Argentina está mejor preparada que nunca para enfrentar su retador entorno macroeconómico. Finalmente, este trimestre damos la bienvenida a Uruguay como el más nuevo territorio de nuestra diversificada huella geográfica.

A medida que nos acercamos al final del año, buscamos continuar capitalizando con nuestras nuevas capacidades las muchas oportunidades del mercado, enfocándonos obsesivamente en servir a nuestros clientes y consumidores.”, dijo John Santa Maria Otazua, Director General de la Compañía.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de Riesgo

Riesgos Relacionados con Nuestra Compañía

- Nuestro negocio depende de nuestra relación con The Coca-Cola Company y los cambios en esta relación pueden afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- The Coca-Cola Company y FEMSA influyen de manera importante en la conducción de nuestro negocio, lo cual nos podría llevar a tomar acciones contrarias a los intereses de sus accionistas distintos a The Coca-Cola Company y FEMSA.
- Cambios en las preferencias del consumidor y la preocupación del público sobre temas de salud podrían reducir la demanda de algunos de nuestros productos.
- La reputación de las marcas Coca-Cola y cualquier violación a sus derechos de propiedad intelectual podrían afectar nuestro negocio de forma adversa.
- Si no somos capaces de proteger nuestros sistemas de información contra interrupciones en el servicio, uso indebido de nuestra información o violaciones de seguridad, nuestras operaciones podrían ser interrumpidas, lo que podría ocasionar un efecto material adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Información negativa o errónea en redes sociales podría afectar nuestra reputación de forma adversa.
- La competencia podría afectar de manera adversa nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- La escasez de agua o la imposibilidad de mantener las concesiones existentes podría afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- El aumento en el precio de las materias primas aumentaría nuestro costo de ventas y podría tener un efecto negativo sobre nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Los impuestos podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Los cambios en materia regulatoria podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones
- Resoluciones no favorables en nuestros procedimientos legales podrían tener un impacto adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Cambio en las condiciones climáticas podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.
- Podríamos no tener éxito al integrar nuestras adquisiciones y conseguir las eficiencias operativas o sinergias esperadas.

Riesgos Relacionados con las Acciones Serie L y ADSs

- Los tenedores de nuestras acciones Serie L tienen derecho a voto limitado.
- Es posible que los tenedores de ADSs no puedan votar en nuestras asambleas de accionistas.
- La protección otorgada a los accionistas minoritarios en México es distinta a la otorgada a los accionistas minoritarios en los Estados Unidos de América y los inversionistas pueden experimentar dificultades para ejercer acciones civiles en contra nuestra o de nuestros consejeros, directivos relevantes y personas con poder de mando.
- Acontecimientos en otros países podrían afectar adversamente el mercado de nuestras acciones.
- Los tenedores de nuestras acciones Serie L en los Estados Unidos de América y los tenedores de ADSs no podrán participar en ninguna oferta de suscripción de capital, por lo que estarían sujetos a la dilución de su participación accionaria.

Riesgos Relacionados con los demás Países donde Operamos

- Las condiciones económicas adversas en los países donde operamos podrían afectar nuestra condición financiera y nuestros resultados.
- La depreciación de las monedas locales de los países donde operamos frente al dólar estadounidense podría tener un efecto adverso en nuestra condición financiera y en nuestros resultados.
- Los acontecimientos políticos y sociales en los países donde operamos y en otros países podrían afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y proyecciones.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

División México y Centroamérica

Cifras Reportadas

Ingresos totales: Los ingresos totales crecieron 12.2% a Ps. 26,069 millones en el tercer trimestre de 2018, impulsados por la consolidación de las recientes adquisiciones en Guatemala a partir del 1 de mayo del 2018, crecimiento de volumen en Centroamérica y México, combinados con incrementos de precios en línea con la inflación, efectos parcialmente contrarrestados por efecto mezcla en México y Centroamérica.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas incrementó 5.9% a 2,953.8 en el tercer trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Volumen: El volumen de ventas incrementó 5.5% a 534.1 millones de cajas unidad en el tercer trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Utilidad bruta: La utilidad bruta reportada incrementó 11.2% a Ps. 12,566 millones en el tercer trimestre de 2018 y el margen bruto alcanzó 48.2%, una contracción de margen de 40 puntos base.

Utilidad de operación: La utilidad de operación incrementó 5.9% a Ps. 3,750 millones en el tercer trimestre de 2018, y el margen operativo alcanzó 14.4%, contrayéndose 80 puntos base durante el periodo.

Flujo operativo: El flujo operativo incrementó 7.7% a Ps. 5,402 millones en el tercer trimestre de 2018, resultando en una contracción de margen de 90 puntos base alcanzando 20.7%.

División Sudamérica

Cifras reportadas:

Ingresos totales: Los ingresos totales reportados disminuyeron 14.8% a Ps. 18,079.2 millones en el tercer trimestre de 2018 principalmente debido a un efecto desfavorable de conversión de moneda resultante de la depreciación del real brasileño en comparación con el peso mexicano, el cambio en la contabilidad de Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria y la desconsolidación de Coca-Cola FEMSA de Venezuela a partir del 31 de diciembre de 2017. Estos efectos fueron parcialmente compensados por el incremento de volumen en Brasil y Colombia combinados con la consolidación de la adquisición reciente en Uruguay a partir del 1 de julio de 2018.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas disminuyó 2.7% a 2,019.3 millones en el tercer trimestre de 2018, en comparación con el mismo periodo del año 2017.

Volumen: El volumen de ventas reportado disminuyó 3.2% a 305.1 millones de cajas unidad en el tercer trimestre de 2018, en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Utilidad bruta: La utilidad bruta reportada disminuyó 12.9% a Ps. 7,671.2 millones en el tercer trimestre de 2018 y el margen bruto se expandió 90 puntos base a 42.4%.

Utilidad de operación: La utilidad de operación reportada aumentó 12.6% a Ps. 2,028.0 millones en el tercer trimestre de 2018, resultando en un margen operativo de 11.2%, con una expansión de 270 puntos base.

Flujo operativo: El flujo operativo reportado disminuyó 13.7% alcanzando Ps. 3,089.5 millones en el tercer trimestre de 2018, resultando en un margen de 17.1%, una expansión de 20 puntos base.

Trimestre - Volumen, Transacciones e Ingresos

Por los tres meses terminados el 30 de septiembre de 2018 y 2017

Volumen											
Expresado en millones de cajas unidad	3T 2018					3T 2017 ⁽³⁾					A/A
	Refrescos	Agua ⁽¹⁾	Garrafón ⁽²⁾	Otros	Total	Refrescos	Agua ⁽¹⁾	Garrafón ⁽²⁾	Otros	Total	Δ%
México	349.1	25.9	72.0	30.6	477.6	340.0	23.6	73.3	27.4	464.3	2.9%
Centroamérica	48.5	2.7	0.1	5.2	56.6	34.4	2.5	0.1	4.9	41.9	35.2%
México y Centroamérica	397.6	28.6	72.1	35.8	534.1	374.4	26.1	73.4	32.2	506.1	5.5%
Colombia	53.3	8.0	3.7	4.4	69.5	51.2	6.0	5.0	5.7	67.9	2.3%
Venezuela	-	-	-	-	-	16.2	1.8	0.2	0.6	18.8	-
Brasil	164.3	10.2	1.6	8.8	184.9	161.8	9.4	1.5	9.2	181.9	1.6%
Argentina	34.1	3.9	0.9	2.5	41.4	37.6	4.6	0.9	3.5	46.6	-11.3%
Uruguay	8.7	0.6	0.0	0.0	9.4	-	-	-	-	-	-
Sudamérica	260.4	22.7	6.2	15.8	305.1	266.8	21.8	7.6	19.1	315.3	-3.2%
Total	658.0	51.3	78.3	51.6	839.2	641.2	47.9	81.0	51.3	821.4	2.2%

⁽¹⁾ Excluye presentaciones mayores a 5.0 lts; incluye agua saborizada.

⁽²⁾ Garrafón: Agua embotellada no carbonatada en presentaciones de 5.0, 19.0 y 20.0 litros; incluye agua saborizada.

Transacciones									
Expresado en millones de transacciones	3T 2018				3T 2017 ⁽³⁾				A/A
	Refrescos	Agua	Otros	Total	Refrescos	Agua	Otros	Total	Δ%
México	2,042.4	192.6	242.2	2,477.2	2,027.5	175.9	223.3	2,426.7	2.1%
Centroamérica	396.8	17.5	62.3	476.6	286.1	14.8	62.3	363.1	31.3%
México y Centroamérica	2,439.2	210.1	304.5	2,953.8	2,313.5	190.7	285.6	2,789.9	31.3%
Colombia	384.9	95.3	46.8	526.9	388.1	91.6	55.5	535.2	-1.5%
Venezuela	-	-	-	-	105.7	17.3	6.3	129.3	-
Brasil	1,019.2	89.5	114.6	1,223.4	984.6	81.7	106.0	1,172.2	4.4%
Argentina	180.6	21.9	18.8	221.4	191.9	24.3	23.3	239.4	-7.6%
Uruguay	44.3	2.7	0.6	47.6	-	-	-	-	-
Sudamérica	1,629.0	209.5	180.8	2,019.3	1,670.2	214.8	191.1	2,076.1	-2.7%
Total	4,068.3	419.6	485.3	4,973.1	3,983.7	405.5	476.7	4,866.0	2.2%

Ingresos			
Expresado en millones de pesos mexicanos	3T 2018	3T 2017 ⁽³⁾	Δ%
México	21,909	20,332	7.8%
Centroamérica	4,160	2,907	43.1%
México y Centroamérica	26,069	23,239	12.2%
Colombia	3,697	3,415	8.2%
Venezuela	-	1,770	-
Brasil ⁽⁴⁾	11,924	13,190	-9.6%
Argentina	1,671	2,851	-41.4%
Uruguay	788	-	-
Sudamérica	18,079	21,226	-14.8%
Total	44,148	44,464	-0.7%

⁽³⁾ Volumen, transacciones e ingresos para el 3T 2017 están reexpresados sin incluir Filipinas, debido a que la operación es reportada como discontinua.

⁽⁴⁾ Brasil incluye ingresos de cerveza por Ps. 3,450 millones para el tercer trimestre de 2018 y Ps. 2,768 millones para el mismo periodo del año anterior.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Estado de situación financiera consolidado

Al 30 de septiembre de 2018, el saldo en caja fue de Ps. 18,475 millones, incluyendo US\$ 180 millones denominados en U.S. dólares. Esta cantidad, excluye la posición de caja de Filipinas de Ps. 5,918 millones, dado que esta operación fue clasificada como un activo disponible para la venta. Excluyendo Filipinas del 2017, nuestro saldo de caja incrementó Ps. 6,007 millones comparado con el 31 de diciembre de 2017, principalmente debido a la generación de flujo de efectivo. Al 30 de septiembre del 2018, la deuda a corto plazo fue de Ps. 10,121 millones y la deuda de largo plazo fue de Ps. 79,840 millones. La deuda total incrementó Ps. 6,601 millones, y la deuda neta, excluyendo el saldo de caja de Filipinas, incrementó Ps. 594 millones en comparación con el cierre del año 2017, principalmente debido a un financiamiento para la adquisición de nuevos territorios en Guatemala y Uruguay.

Durante el trimestre, el costo promedio ponderado de la deuda, incluyendo el efecto de la deuda convertida a reales brasileños y pesos mexicanos, fue de 7.71%, una reducción comparada con el cuarto trimestre de 2017 principalmente debido a la disminución de tasas de interés en Brasil. Las siguientes tablas muestran la composición de la deuda de la Compañía por moneda, tipo de tasa de interés y año de vencimiento, al 30 de septiembre de 2018.

Moneda	% Deuda Total ⁽¹⁾	% Tasa de interés variable ⁽¹⁾⁽²⁾
Pesos mexicanos	55.5%	15.0%
U.S. dólares	1.3%	0.0%
Pesos colombianos	1.6%	100.0%
Reales brasileños	40.1%	11.6%
Pesos Uruguayos	1.4%	0.0%
Pesos argentinos	0.2%	0.0%

Perfil de vencimiento de deuda

Vencimiento	2018	2019	2020	2021	2022	2023+
% de deuda total	9.4%	14.7%	11.9%	13.2%	1.7%	49.1%

(1) Después del efecto de los swaps de monedas.

(2) Calculado sobre la ponderación de la mezcla de deuda remanente para cada año.

Razones financieras seleccionadas

□

	U 12 M 2018	Total año 2017	Δ %
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas ⁽¹⁾⁽³⁾	69,223	68,973	0.4%
Deuda neta incluyendo efecto de coberturas / Flujo operativo ⁽¹⁾⁽³⁾	1.96	1.74	
Flujo operativo / Gasto financiero, neto ⁽¹⁾	5.72	4.99	
Capitalización ⁽²⁾	42.6%	39.3%	

(1) Deuda neta = Deuda total - caja

(2) Deuda total / (deuda a largo plazo + capital social)

(3) Después del efecto de los swaps de monedas.

Control interno [bloque de texto]

Reporte de la Administración de Control Interno sobre el Reporte Financiero

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un control interno adecuado sobre la información financiera, como se define en las Reglas 13a-15(f) y 15d-15(f) de conformidad con la Ley del Mercado de Valores de los Estados Unidos de América (*Securities Exchange Act of 1934*), según ha sido reformada. Bajo la supervisión y con la participación de nuestros directivos relevantes, incluyendo a nuestro director general y nuestro director de finanzas, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre nuestra información financiera con

base en el sistema de Control Interno — Marco Integrado emitido por el *Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission*.

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proporcionar una seguridad razonable en cuanto a la exactitud de la información financiera y la preparación de estados financieros para propósitos externos de acuerdo con las NIIF. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) se relacionen con el llevar registros con un detalle razonable, que reflejen exacta y fielmente las operaciones y enajenaciones sobre nuestros activos; (ii) proporcionen seguridad razonable que las operaciones están registradas debidamente para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF y que nuestros recibos y gastos se estén haciendo de acuerdo con las autorizaciones de nuestra administración y directores; y (iii) proporcionen la seguridad razonable en cuanto a la prevención o detección en tiempo de adquisiciones, uso o enajenación no autorizadas de nuestros activos que pueda tener un impacto material en nuestros estados financieros.

Debido a limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera, podría no prevenir o detectar errores o inexactitudes en la información. Adicionalmente, las proyecciones de cualquier evaluación de efectividad a periodos futuros, están sujetas al riesgo de que los controles se vuelvan inadecuados por cambios en las condiciones o que el grado de adherencia a políticas y procedimientos pueda verse deteriorado. Con base en nuestra evaluación en el marco de Control Interno — Marco Integral emitido por el *Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission* (2013 Framework), nuestros directivos relevantes concluyeron que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo al 30 de septiembre de 2018.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Expresado en millones de pesos mexicanos.	Tercer Trimestre		Acumulado	
	2018	$\Delta\%$	2018	$\Delta\%$
Ingresos totales	44,148	(0.7%)	130,577	(4.7%)
Utilidad bruta	20,237	0.6%	60,150	(2.1%)
Utilidad de operación	5,777	8.2%	17,103	1.6%
Flujo operativo ⁽¹⁾	8,492	(1.2%)	24,909	(5.2%)
Utilidad neta atribuible a la participación controladora	3,266	3.6%	8,201	(19.9%)
Utilidad por acción - Operaciones continuas	1.36		3.75	
Utilidad por acción ⁽²⁾	1.55		3.90	

(1) Flujo Operativo = utilidad de operación + depreciación + amortización y otros cargos virtuales de operación.

(2) Utilidad por acción (UPA) calculada con 2,100.8 millones de acciones en circulación.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	KOF
Periodo cubierto por los estados financieros:	Septiembre 2018
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2018-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	KOF
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	miles
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Resultados consolidados del tercer trimestre:

De acuerdo a la NIIF 5, Filipinas se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018, y los estados de resultados consolidados presentados a continuación fueron reexpresados como si Filipinas fuera operación discontinua a partir del 1 de febrero de 2017.

Ingresos totales: Los ingresos totales disminuyeron 0.7% a Ps. 44,148 millones en el tercer trimestre de 2018, principalmente debido al efecto negativo de conversión resultante de la depreciación del peso argentino y del real brasileño en comparación con el peso mexicano, combinado con una caída de volumen y el cambio en la contabilidad de Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria y la desconsolidación de Coca-Cola FEMSA de Venezuela a partir del 31 de diciembre de 2017. Estos factores fueron parcialmente compensados por un crecimiento de volumen en Brasil, Centroamérica, Colombia y México, incremento en los precios en línea o por arriba de la inflación en México y Argentina, combinados con la consolidación de las recientes adquisiciones en Guatemala y Uruguay.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas incrementó 2.2% en el tercer trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Volumen: El volumen de ventas incrementó 2.2% a 839.2 millones de cajas unidad en el tercer trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Utilidad bruta: La utilidad bruta incrementó 0.6% a Ps. 20,236.7 millones y el margen bruto se expandió 60 puntos base a 45.8%.

Método de participación: El método de participación operativo registro una pérdida de Ps. 85 millones en el tercer trimestre de 2018, comparado con una pérdida de Ps. 6 millones registrada durante el mismo periodo del año anterior. Esto se debe principalmente a una pérdida en nuestro "joint venture" de lácteos en Panamá parcialmente compensada por una ganancia en nuestros "joint ventures" en Brasil.

Utilidad de operación: La utilidad de operación incrementó 8.2% a Ps. 5,777.5 millones con una expansión de margen de 110 puntos base para alcanzar 13.1% durante el tercer trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017, el cual incluía Venezuela.

Otros gastos no operativos, neto: Otros gastos no operativos, neto registró un gasto de Ps. 95 millones comparado con un gasto de Ps. 597 millones durante el tercer trimestre de 2017, debido principalmente a la fluctuación cambiaria negativa en Coca-Cola FEMSA de Venezuela.

Resultado integral de financiamiento: El resultado integral de financiamiento en el tercer trimestre de 2018 registró un gasto de Ps. 1,322 millones, en comparación con un gasto de Ps. 341 millones en el mismo periodo de 2017.

Durante el tercer trimestre de 2018 registramos gastos financieros, netos por Ps. 1,558 millones, comparados con Ps. 1,929 millones en el tercer trimestre de 2017. Esta disminución fue causada por el descenso de las tasas de interés de corto plazo en Brasil; la depreciación promedio del real brasileño con respecto al peso mexicano aplicado al gasto financiero denominado en reales y una reducción de deuda en Colombia. Por otro lado, estos efectos fueron parcialmente compensados por un financiamiento de Ps. 10,100 millones para la adquisición de nuevos territorios en Guatemala y Uruguay.

A su vez, durante el tercer trimestre registramos una ganancia cambiaria de Ps. 60 millones comparada con una ganancia de Ps. 84 millones en el mismo periodo de 2017.

Adicionalmente debido al cambio en la metodología de reporte para Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria a partir del tercer trimestre de 2018, la posición monetaria en subsidiarias inflacionarias reportó una ganancia de Ps. 117 millones comparado con una ganancia de 1,301 millones durante el mismo periodo del 2017, la cual fue generada por Venezuela.

Los instrumentos financieros registraron una ganancia de Ps. 59 millones comparados con una pérdida de Ps. 203 millones en el tercer trimestre de 2017.

Impuestos: Durante el tercer trimestre de 2018, el impuesto pagado como porcentaje de la utilidad antes de impuestos, fue de 31.4%, en comparación con 25.2% en el mismo periodo de 2017. Este efecto se debió principalmente al aumento en el peso relativo de Brasil en los resultados consolidados, operación que tiene una mayor tasa de impuestos, combinado con la desconsolidación de Venezuela, operación que tuvo impuestos diferidos en el tercer trimestre de 2017.

Utilidad neta: La utilidad de la participación controladora consolidada incrementó 3.6% a Ps. 3,266.1 millones en el tercer trimestre de 2018, comparado con el mismo periodo del año anterior, que incluía Venezuela; resultando en una utilidad por acción (UPA) de Ps. 1.55 (Ps. 15.54 por ADS).

La utilidad por acción de operaciones continuas (UPA) de 1.36 (Ps. 13.56 por ADS).

Flujo operativo: El flujo operativo disminuyó 1.2% a Ps. 8,491.6 millones con una contracción en el margen de flujo operativo de 10 puntos base para alcanzar 19.2%.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Cobertura Analistas 3T18

Institución	Analista
Actinver	José Antonio Cebeira González
Bank of America/Merrill Lynch	Isabella Simonato
Barclays	Benjamin M. Theurer
BBVA Bancomer	Pablo Abraham Peregrina
Bradesco	Leandro Fontanesi
BTG Pactual	Alvaro Garcia
B X MAS	Diana Paulina Iñiguez Tavera
Citi	Alexander R. Robarts
Credit Suisse	Antonio González
GBM	Miguel Tortolero
Goldman Sachs	Luca Cipiccia
HSBC	Carlos Laboy
Invex	Giselle Mojica
Intercam	Erick Medina
Itau	Antonio Barreto
JP Morgan	Lucas Ferreira
Morgan Stanley	Rafael Shin
Santander	Luis Miranda
Scotiabank	Felipe Ucros
UBS	Alan Alanis
Vector	Marco Montañez

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	18,474,898,000.00	18,766,855,000.00
Clientes y otras cuentas por cobrar	12,605,344,000.00	17,576,232,000.00
Impuestos por recuperar	5,706,887,000.00	5,172,066,000.00
Otros activos financieros	1,342,804,000.00	736,734,000.00
Inventarios	10,299,026,000.00	11,364,223,000.00
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	1,885,925,000.00	2,040,874,000.00
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	50,314,884,000.00	55,656,984,000.00
Activos mantenidos para la venta	28,571,312,000.00	0
Total de activos circulantes	78,886,196,000.00	55,656,984,000.00
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	159,685,000.00	187,643,000.00
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	2,562,645,000.00	955,432,000.00
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	10,840,900,000.00	12,540,387,000.00
Propiedades, planta y equipo	58,329,543,000.00	75,827,335,000.00
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	23,396,964,000.00	26,228,412,000.00
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	90,116,271,000.00	98,014,534,000.00
Activos por impuestos diferidos	8,647,085,000.00	8,012,440,000.00
Otros activos no financieros no circulantes	5,864,392,000.00	8,254,901,000.00
Total de activos no circulantes	199,917,485,000.00	230,021,084,000.00
Total de activos	278,803,681,000.00	285,678,068,000.00
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	26,508,274,000.00	31,352,884,000.00
Impuestos por pagar a corto plazo	5,542,431,000.00	7,073,590,000.00
Otros pasivos financieros a corto plazo	11,443,400,000.00	17,168,052,000.00
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total provisiones circulantes	0	0
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	43,494,105,000.00	55,594,526,000.00
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	8,515,233,000.00	0
Total de pasivos circulantes	52,009,338,000.00	55,594,526,000.00
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	81,023,092,000.00	71,767,196,000.00
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	3,040,895,000.00	3,029,063,000.00
Otras provisiones a largo plazo	9,044,799,000.00	12,863,277,000.00
Total provisiones a largo plazo	12,085,694,000.00	15,892,340,000.00
Pasivo por impuestos diferidos	2,566,867,000.00	1,713,644,000.00
Total de pasivos a Largo plazo	95,675,653,000.00	89,373,180,000.00
Total pasivos	147,684,991,000.00	144,967,706,000.00
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	2,059,978,000.00	2,059,978,000.00
Prima en emisión de acciones	45,074,895,000.00	45,074,895,000.00
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	62,873,533,000.00	61,787,405,000.00
Otros resultados integrales acumulados	5,181,196,000.00	13,646,673,000.00
Total de la participación controladora	115,189,602,000.00	122,568,951,000.00
Participación no controladora	15,929,088,000.00	18,141,411,000.00
Total de capital contable	131,118,690,000.00	140,710,362,000.00
Total de capital contable y pasivos	278,803,681,000.00	285,678,068,000.00

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-09-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-09-30	Trimestre Año Actual 2018-07-01 - 2018-09-30	Trimestre Año Anterior 2017-07-01 - 2017-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	130,577,023,000.00	137,041,464,000.00	44,148,103,000.00	44,464,459,000.00
Costo de ventas	70,426,592,000.00	75,592,147,000.00	23,911,382,000.00	24,357,795,000.00
Utilidad bruta	60,150,431,000.00	61,449,317,000.00	20,236,721,000.00	20,106,664,000.00
Gastos de venta	36,283,509,000.00	38,548,123,000.00	12,181,297,000.00	12,447,907,000.00
Gastos de administración	5,941,513,000.00	6,146,979,000.00	2,074,343,000.00	2,087,342,000.00
Otros ingresos	311,393,000.00	4,088,138,000.00	165,001,000.00	181,208,000.00
Otros gastos	1,148,181,000.00	4,724,289,000.00	378,831,000.00	1,002,416,000.00
Utilidad (pérdida) de operación	17,088,621,000.00	16,118,064,000.00	5,767,251,000.00	4,750,207,000.00
Ingresos financieros	869,768,000.00	3,569,433,000.00	511,662,000.00	1,841,174,000.00
Gastos financieros	5,706,665,000.00	6,840,306,000.00	1,833,881,000.00	2,182,082,000.00
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	(160,903,000.00)	70,770,000.00	(51,166,000.00)	33,829,000.00
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	12,090,821,000.00	12,917,961,000.00	4,393,866,000.00	4,443,128,000.00
Impuestos a la utilidad	3,772,651,000.00	2,670,922,000.00	1,381,737,000.00	1,119,355,000.00
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	8,318,170,000.00	10,247,039,000.00	3,012,129,000.00	3,323,773,000.00
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	575,675,000.00	699,762,000.00	409,700,000.00	14,845,000.00
Utilidad (pérdida) neta	8,893,845,000.00	10,946,801,000.00	3,421,829,000.00	3,338,618,000.00
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	8,201,020,000.00	10,232,528,000.00	3,266,067,000.00	3,152,382,000.00
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	692,825,000.00	714,273,000.00	155,762,000.00	186,236,000.00
Utilidad por acción [bloque de texto]	3.9	4.9	1.55	1.5
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	3.75	4.74	1.36	1.51
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0.15	0.16	0.19	(0.01)
Total utilidad (pérdida) básica por acción	3.9	4.9	1.55	1.5
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	3.75	4.74	1.36	1.51
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0.15	0.16	0.19	(0.01)
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	3.9	4.9	1.55	1.5

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-09-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-09-30	Trimestre Año Actual 2018-07-01 - 2018-09-30	Trimestre Año Anterior 2017-07-01 - 2017-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	8,893,845,000.00	10,946,801,000.00	3,421,829,000.00	3,338,618,000.00
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	168,391,000.00	162,481,000.00	149,820,000.00	(23,688,000.00)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	168,391,000.00	162,481,000.00	149,820,000.00	(23,688,000.00)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(11,110,877,000.00)	(11,546,749,000.00)	(5,333,789,000.00)	4,468,882,000.00
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(11,110,877,000.00)	(11,546,749,000.00)	(5,333,789,000.00)	4,468,882,000.00
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(415,739,000.00)	(1,570,654,000.00)	60,912,000.00	(79,711,000.00)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(415,739,000.00)	(1,570,654,000.00)	60,912,000.00	(79,711,000.00)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-09-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-09-30	Trimestre Año Actual 2018-07-01 - 2018-09-30	Trimestre Año Anterior 2017-07-01 - 2017-09-30
de impuestos				
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(11,526,616,000.00)	(13,117,403,000.00)	(5,272,877,000.00)	4,389,171,000.00
Total otro resultado integral	(11,358,225,000.00)	(12,954,922,000.00)	(5,123,057,000.00)	4,365,483,000.00
Resultado integral total	(2,464,380,000.00)	(2,008,121,000.00)	(1,701,228,000.00)	7,704,101,000.00
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	(264,457,000.00)	(181,826,000.00)	(593,246,000.00)	7,105,267,000.00
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(2,199,923,000.00)	(1,826,295,000.00)	(1,107,982,000.00)	598,834,000.00

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-09-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	8,893,845,000.00	10,946,801,000.00
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	(575,675,000.00)	(699,762,000.00)
Impuestos a la utilidad	3,772,651,000.00	2,670,922,000.00
Ingresos y gastos financieros, neto	1,784,146,000.00	418,399,000.00
Gastos de depreciación y amortización	7,334,335,000.00	7,576,707,000.00
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	82,166,000.00	93,959,000.00
Provisiones	0	0
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
Pagos basados en acciones	0	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(62,864,000.00)	(34,541,000.00)
Participación en asociadas y negocios conjuntos	160,903,000.00	(70,770,000.00)
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(1,605,475,000.00)	(69,091,000.00)
Disminución (incremento) de clientes	2,999,051,000.00	2,493,621,000.00
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(943,336,000.00)	(3,407,765,000.00)
Incremento (disminución) de proveedores	(766,873,000.00)	3,764,814,000.00
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	198,487,000.00	481,360,000.00
Otras partidas distintas al efectivo	(244,048,000.00)	(1,823,986,000.00)
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	31,445,000.00	1,302,031,000.00
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	12,164,913,000.00	12,695,898,000.00
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	21,058,758,000.00	23,642,699,000.00
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	(3,750,424,000.00)	3,376,907,000.00
Intereses recibidos	(701,249,000.00)	(584,848,000.00)
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	6,062,781,000.00	(5,795,365,000.00)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(4,412,520,000.00)	(3,055,954,000.00)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	13,632,632,000.00	22,420,355,000.00
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	5,692,399,000.00	(4,112,238,000.00)
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	201,511,000.00	939,805,000.00
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	190,278,000.00	199,127,000.00
Compras de propiedades, planta y equipo	6,055,299,000.00	5,597,907,000.00
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	1,006,879,000.00	3,051,743,000.00
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2018-01-01 - 2018-09-30	2017-01-01 - 2017-09-30
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	701,249,000.00	582,647,000.00
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(585,546,000.00)	3,289,021,000.00
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(12,650,107,000.00)	(1,406,422,000.00)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	8,646,744,000.00	(531,220,000.00)
Reembolsos de préstamos	0	0
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	3,529,397,000.00	3,463,126,000.00
Intereses pagados	3,011,580,000.00	2,794,509,000.00
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(1,822,246,000.00)	(1,487,275,000.00)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	283,521,000.00	(8,276,130,000.00)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	1,266,046,000.00	12,737,803,000.00
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(1,558,003,000.00)	(3,007,528,000.00)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(291,957,000.00)	9,730,275,000.00
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	18,766,855,000.00	10,475,764,000.00
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	18,474,898,000.00	20,206,039,000.00

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,059,978,000.00	45,074,895,000.00	0	61,787,405,000.00	0	13,967,318,000.00	0	246,623,000.00	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	8,201,020,000.00	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(8,191,021,000.00)	0	(409,907,000.00)	0
Resultado integral total	0	0	0	8,201,020,000.00	0	(8,191,021,000.00)	0	(409,907,000.00)	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	7,037,793,000.00	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(77,099,000.00)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	1,086,128,000.00	0	(8,191,021,000.00)	0	(409,907,000.00)	0
Capital contable al final del periodo	2,059,978,000.00	45,074,895,000.00	0	62,873,533,000.00	0	5,776,297,000.00	0	(163,284,000.00)	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(567,268,000.00)	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	135,451,000.00	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	135,451,000.00	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	135,451,000.00	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(431,817,000.00)	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	13,646,673,000.00	122,568,951,000.00	18,141,411,000.00	140,710,362,000.00
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	8,201,020,000.00	692,825,000.00	8,893,845,000.00
Otro resultado integral	0	0	0	(8,465,477,000.00)	(8,465,477,000.00)	(2,892,748,000.00)	(11,358,225,000.00)
Resultado integral total	0	0	0	(8,465,477,000.00)	(264,457,000.00)	(2,199,923,000.00)	(2,464,380,000.00)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	7,037,793,000.00	0	7,037,793,000.00
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(77,099,000.00)	(12,400,000.00)	(89,499,000.00)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(8,465,477,000.00)	(7,379,349,000.00)	(2,212,323,000.00)	(9,591,672,000.00)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	5,181,196,000.00	115,189,602,000.00	15,929,088,000.00	131,118,690,000.00

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,047,576,000.00	41,005,020,000.00	0	81,580,401,000.00	0	(2,379,387,000.00)	0	438,921,000.00	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	10,232,528,000.00	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(9,100,718,000.00)	0	(1,475,209,000.00)	0
Resultado integral total	0	0	0	10,232,528,000.00	0	(9,100,718,000.00)	0	(1,475,209,000.00)	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	6,944,289,000.00	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	12,402,000.00	4,069,875,000.00	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	12,402,000.00	4,069,875,000.00	0	3,288,239,000.00	0	(9,100,718,000.00)	0	(1,475,209,000.00)	0
Capital contable al final del periodo	2,059,978,000.00	45,074,895,000.00	0	84,868,640,000.00	0	(11,480,105,000.00)	0	(1,036,288,000.00)	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(555,818,000.00)	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	161,573,000.00	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	161,573,000.00	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	161,573,000.00	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(394,245,000.00)	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(2,496,284,000.00)	122,136,713,000.00	7,096,135,000.00	129,232,848,000.00
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	10,232,528,000.00	714,273,000.00	10,946,801,000.00
Otro resultado integral	0	0	0	(10,414,354,000.00)	(10,414,354,000.00)	(2,540,568,000.00)	(12,954,922,000.00)
Resultado integral total	0	0	0	(10,414,354,000.00)	(181,826,000.00)	(1,826,295,000.00)	(2,008,121,000.00)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	6,944,289,000.00	1,346,000.00	6,945,635,000.00
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	11,072,454,000.00	11,072,454,000.00
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	4,082,277,000.00	0	4,082,277,000.00
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(10,414,354,000.00)	(3,043,838,000.00)	9,244,813,000.00	6,200,975,000.00
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(12,910,638,000.00)	119,092,875,000.00	16,340,948,000.00	135,433,823,000.00

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	933,575,000.00	933,575,000.00
Capital social por actualización	1,126,403,000.00	1,126,403,000.00
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,166,463,000.00	1,045,061,000.00
Numero de funcionarios	986	1,144
Numero de empleados	32,037	42,232
Numero de obreros	47,568	52,826
Numero de acciones en circulación	2,100,832,262	2,100,832,262
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	99,700,000.00	503,598,000.00
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-09-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-09-30	Trimestre Año Actual 2018-07-01 - 2018-09-30	Trimestre Año Anterior 2017-07-01 - 2017-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	7,805,866,000.00	9,442,227,000.00	2,714,133,000.00	3,254,186,000.00

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2017-10-01 - 2018-09-30	Año Anterior 2016-10-01 - 2017-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	179,745,541,000.00	181,885,772,000.00
Utilidad (pérdida) de operación	24,394,018,000.00	22,462,046,000.00
Utilidad (pérdida) neta	(17,935,945,000.00)	13,450,279,000.00
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(14,196,393,000.00)	12,713,300,000.00
Depreciación y amortización operativa	10,890,455,000.00	12,424,136,000.00

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (SI/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]											
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
Loan Citi I	SI	2018-06-18	2019-06-18	Fija 36.75%								136,815,000.00	0	0	0	
T Loan Itau	SI	2018-11-09	2019-11-09	Variable IBR 1.31%								474,702,000.00	0	0	0	
T Loan Bank of Tokio	SI	2018-10-08	2020-10-02	Variable IBR 1.42%									886,110,000.00	0	0	
Safta fix	SI	2013-05-28	2023-06-17	Fija 3.0%							2,505,000.00	835,000.00	3,340,000.00	3,340,000.00	3,340,000.00	2,685,000.00
Safra fit	SI	2017-05-29	2022-04-18	Variable TJLP 3.15%							3,462,000.00	1,154,000.00	4,617,000.00	4,617,000.00	3,054,000.00	0
PRODEC fix	SI	2012-12-31	2024-12-31	Fiaj 4.00%							20,031,000.00	0	0	0	0	0
Banrisul fix	SI	2012-09-30	2022-09-30	Fija 5.50%							3,381,000.00	1,127,000.00	4,508,000.00	4,508,000.00	2,008,000.00	0
Bradesco fix	SI	2015-07-15	2018-12-17	Fija 2.83%							346,000.00	0	0	0	0	0
Santander fix	SI	2015-07-15	2022-12-15	Fija 4.3%							4,415,000.00	1,472,000.00	5,887,000.00	5,887,000.00	5,770,000.00	375,000.00
Banco do Brasil fix	SI	2015-07-15	2022-12-15	Fija 5.92%							12,306,000.00	3,874,000.00	7,648,000.00	3,384,000.00	2,136,000.00	275,000.00
Votorantim fix	SI	2012-11-30	2022-12-18	Fija 3.02%							1,910,000.00	621,000.00	2,484,000.00	2,484,000.00	2,484,000.00	816,000.00
Alfa fix	SI	2012-09-26	2023-10-15	Fija 6.41%							7,383,000.00	2,461,000.00	4,330,000.00	3,244,000.00	1,998,000.00	1,610,000.00
Alfa fit	SI	2012-09-26	2023-10-15	Variable TJLP 2.89%							2,418,000.00	806,000.00	3,224,000.00	2,955,000.00	0	0
BNDES fix	SI	2014-12-19	2020-09-15	Fija 3.03%							14,610,000.00	4,870,000.00	17,856,000.00	0	0	0
BNDES fit	SI	2014-12-19	2020-09-15	Variable TJLP 1.87%							89,413,000.00	63,142,000.00	140,946,000.00	0	0	0
Itaú fix	SI	2010-12-15	2025-01-15	Fija 6.62%							86,779,000.00	23,787,000.00	88,293,000.00	54,816,000.00	46,916,000.00	65,655,000.00
Itaú fit	SI	2010-12-15	2025-01-15	Variable TJLP 3.48%							49,647,000.00	15,849,000.00	63,398,000.00	56,611,000.00	9,026,000.00	0
Loan Santander 12m	SI	2018-06-09	2019-06-09	Fija 9.95%								178,129,000.00	0	0	0	0
Loan Scotiabank 12m	SI	2018-05-09	2019-05-09	Fija 9.95%								178,129,000.00	0	0	0	0
Loan Santander 12m UI	SI	2018-06-09	2019-06-09	Fija 10.26%								179,123,000.00	0	0	0	0
Loan Scotiabank 12m UI	SI	2018-05-09	2019-05-09	Fija 10.26%								179,123,000.00	0	0	0	0
Loan Santander 24m	SI	2018-06-09	2020-04-09	Fija 10.15%								0	356,258,000.00	0	0	0
Loan Scotiabank 24m	SI	2018-05-09	2020-05-09	Fija 10.15%								0	178,129,000.00	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	298,606,000.00	1,446,019,000.00	1,767,028,000.00	141,846,000.00	76,732,000.00	71,416,000.00
Con garantía (bancarios)																
Term Loan BBVA 18m	SI	2018-04-13	2019-11-10	Variable TIIE 0.14%							0		1,300,000,000.00	0	0	0
Term Loan BBVA 36m	SI	2018-04-13	2021-04-13	Variable TIIE 0.28%							0	0	0	1,500,000,000.00	0	0
Term Loan Citibank 18m	SI	2018-04-13	2019-11-10	Variable TIIE 0.14%							0		1,300,000,000.00	0	0	0
Term Loan Citibank 36m	SI	2018-04-13	2021-04-13	Variable TIIE 0.28%							0	0	0	1,500,000,000.00	0	0
Term Loan Scotiabank 18m	SI	2018-04-13	2019-11-10	Variable TIIE 0.14%							0		2,100,000,000.00	0	0	0
Term Loan Scotiabank 36m	SI	2018-04-13	2021-04-13	Variable TIIE 0.28%							0	0	0	2,400,000,000.00	0	0
Term Loan Bilateral Citi 21	SI	2016-11-22	2021-11-17	Variable Libor 3M 0.75%							0	0	0	1,881,200,000.00	0	0
Term Loan Bilateral BNP 21	SI	2016-11-22	2021-11-17	Variable Libor 3M 0.65%							0	0	0	658,420,000.00	0	0
Term Loan Bilateral Mizuho 21	SI	2016-11-22	2021-11-17	Variable Libor 3M 0.65%							0	0	0	658,420,000.00	0	0
Term Loan Bilateral JPM 21	SI	2016-11-22	2021-11-17	Variable Libor 3M 0.65%							0	0	0	658,420,000.00	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	4,700,000,000.00	9,256,460,000.00	0	0
Banca comercial																
Heineken loan	SI	2016-01-04	2019-01-07	Variable 0.4%							2,481,000.00	3,721,000.00	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Promissory Note	SI	2016-06-12	2019-06-12	Fija 0.375%							0		6,392,738,000.00	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	2,481,000.00	3,721,000.00	6,392,738,000.00	0	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	301,087,000.00	1,449,740,000.00	12,859,766,000.00	9,398,306,000.00	76,732,000.00	71,416,000.00
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quiropgrafarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
KOF 11-2 (10yr Fixed)	SI	2011-04-18	2021-05-04	Fija 8.27%							0	0	0	2,500,000,000.00	0	0
KOF 13 (10yr Fixed)	SI	2013-05-24	2023-12-05	Fija 5.46%							0	0	0	0	0	7,500,000,000.00
KOF 17 (10yr Fixed)	SI	2017-06-30	2027-06-18	Fija 7.87%							0	0	0	0	0	8,500,000,000.00
KOF 17-2 (5yr Float)	SI	2017-06-30	2022-06-24	Variable TIIE 0,25%							0	0	0	0	1,500,000,000.00	0
Yankee due 2020	SI	2010-05-02	2020-02-15	Fija 4.63%							0	0	9,406,000,000.00	0	0	0
Yankee due 2018	SI	2013-11-26	2018-11-26	Fija 2.38%							8,369,943,000.00	0	0	0	0	0
Yankee due 2023	SI	2013-11-26	2023-11-26	Fija 3.88%							0	0	0	0	0	16,732,904,000.00
Yankee due 2043	SI	2013-11-26	2043-11-26	Fija 5.25%							0	0	0	0	0	11,287,200,000.00
TOTAL					0	0	0	0	0	0	8,369,943,000.00	0	9,406,000,000.00	2,500,000,000.00	1,500,000,000.00	44,020,104,000.00
Colocaciones privadas (quiropgrafarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	8,369,943,000.00	0	9,406,000,000.00	2,500,000,000.00	1,500,000,000.00	44,020,104,000.00
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Almacén de Refacciones	NO	2018-10-24	2018-12-31		459,910,000.00						68,425,000.00					
Azúcar	NO	2018-10-24	2018-12-31		661,089,000.00						1,022,000.00					
Concentrado	NO	2018-10-24	2018-12-31		1,717,197,000.00						1,970,511,000.00					
Empaques	NO	2018-10-24	2018-12-31		669,676,000.00						53,123,000.00					
Envase Vidrio	NO	2018-10-24	2018-12-31		90,077,000.00						1,440,000.00					
Etiquetas	NO	2018-10-24	2018-12-31		19,675,000.00						0					
Fructosa	NO	2018-10-24	2018-12-31		436,514,000.00						0					
Pet	NO	2018-10-24	2018-12-31		1,265,685,000.00						(27,856,000.00)					
Publicidad	NO	2018-10-24	2018-12-31		824,714,000.00						4,545,000.00					
Otros (No mayor al 10%)	NO	2018-10-24	2018-12-31		5,921,998,000.00						107,457,000.00					
TOTAL					12,066,535,000.00	0	0	0	0	0	2,178,667,000.00	0	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					12,066,535,000.00	0	0	0	0	0	2,178,667,000.00	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]											
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]					
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
NUEVA INSTITUCIÓN	NO				1,053,683,000.00						268,947,000.00					1,190,768,000.00
TOTAL					1,053,683,000.00	0	0	0	0	0	268,947,000.00	0	0	0	0	1,190,768,000.00
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					1,053,683,000.00	0	0	0	0	0	268,947,000.00	0	0	0	0	1,190,768,000.00
Total de créditos																
TOTAL					13,120,218,000.00	0	0	0	0	0	11,118,644,000.00	1,449,740,000.00	22,265,766,000.00	11,898,306,000.00	1,576,732,000.00	45,282,288,000.00

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	165,296,000.00	3,109,545,000.00	0	0	3,109,545,000.00
Activo monetario no circulante	900,000.00	16,931,000.00	0	0	16,931,000.00
Total activo monetario	166,196,000.00	3,126,476,000.00	0	0	3,126,476,000.00
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	80,218,000.00	1,509,067,000.00	1,452,000.00	31,478,000.00	1,540,545,000.00
Pasivo monetario no circulante	2,650,000,000.00	49,851,800,000.00	0	0	49,851,800,000.00
Total pasivo monetario	2,730,218,000.00	51,360,867,000.00	1,452,000.00	31,478,000.00	51,392,345,000.00
Monetario activo (pasivo) neto	(2,564,022,000.00)	(48,234,391,000.00)	(1,452,000.00)	(31,478,000.00)	(48,265,869,000.00)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
NUEVA MARCA				
NUEVO PRODUCTO	63,430,398,000.00	0	67,146,625,000.00	130,577,023,000.00
TOTAL	63,430,398,000.00	0	67,146,625,000.00	130,577,023,000.00

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Información Cualitativa y Cuantitativa sobre las posiciones en Instrumentos Financieros Derivados (IFD) de Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. al tercer trimestre de 2018.

i. Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados

a. Descripción general de los objetivos para celebrar operaciones con derivados

Como parte de su estrategia de administración de riesgos, Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. (la "Compañía") utiliza instrumentos financieros derivados principalmente con los fines de (1) lograr la estructura de pasivos y capital deseada con un perfil de riesgo balanceado, (2) administrar su exposición a insumos y materias primas y (3) cubrir exposiciones contables y de flujos en moneda extranjera.

b. Políticas de uso de instrumentos financieros derivados

La Compañía cuenta con un documento denominado "Políticas de administración de riesgos e instrumentos derivados" en el que se establecen los lineamientos generales de la contratación de instrumentos financieros derivados. Dentro de estos lineamientos se establece lo siguiente:

1. La Compañía no puede contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos o con fin de generación de utilidades.
2. La Compañía no contrata instrumentos que tengan un perfil de riesgo ilimitado sobre una posición apalancada y que su pérdida potencial sea no lineal a movimientos en la variable subyacente (derivados exóticos).
3. El Consejo de Administración de la Compañía es el responsable de otorgar los poderes especiales para contratar instrumentos financieros derivados. Dichos poderes son mancomunados y no debe haber más de una firma por cada Dirección que le reporte a la Dirección de Finanzas y Administración de la Compañía.
4. La Compañía le da seguimiento al valor razonable de su posición de instrumentos financieros derivados y sus posibles cambios utilizando la metodología de "Value at Risk", así como generando análisis de sensibilidad sobre ésta.

c. Instrumentos utilizados por la Compañía

Los instrumentos que la Compañía utiliza principalmente son los siguientes:

- 1) *Cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés de cobertura contable
- 2) *Forward y opciones* para compra de monedas extranjeras relacionadas a materias primas de cobertura contable
- 3) Contratos de futuros y *forwards* sobre el precio de materias primas

d. Estrategias de cobertura o negociación implementadas

- 1) *Cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés de cobertura contable

La Compañía tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su estructura de pasivos, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en pesos mexicanos. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo y como coberturas de valor razonable. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la designación de cobertura de flujo de efectivo y en la cuenta de resultado integral de financiamiento en el caso de la designación de cobertura de valor

razonable. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 30 de septiembre de 2018, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 17,683 millones y generaron un pasivo por su valor de mercado de Ps. 1,012 millones. Para el tercer trimestre de 2018, el efecto neto de los cupones ascendió a una pérdida de Ps. 255 millones registrándose en la cuenta de gasto financiero en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos *cross currency swap* de tipo de cambio y tasa de interés, con la finalidad de administrar su exposición a monedas, a través de los cuales cambia deuda denominada en dólares a deuda denominada en reales brasileños. Estos contratos son designados como coberturas de flujo de efectivo y como coberturas de valor razonable. Los cambios en el valor razonable de los contratos vigentes, excluyendo el efecto por cupones y fluctuación cambiaria, son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el caso de la designación de cobertura de flujo de efectivo y en la cuenta de resultado integral de financiamiento en el caso de la designación de cobertura de valor razonable. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero y el efecto de la fluctuación cambiaria se reconoce en el resultado integral de financiamiento. Al 30 de septiembre del 2018, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 48,685 millones y generaron un activo por su valor de mercado de Ps. 3,318 millones. Para el tercer trimestre de 2018, el impacto a gasto financiero ascendió a una pérdida de Ps. 113 millones, registrándose en el estado consolidado de resultados.

La Compañía también tiene contratos de *interest rate swaps* denominados en reales brasileños con la finalidad de administrar la exposición a la variación en tasas de interés, a través de los cuales intercambia flujos en los que paga tasa de interés fija en reales brasileños y recibe tasa de interés flotante en reales brasileños. El efecto de los cupones se reconoce en el gasto financiero. Al 30 de septiembre 2018, el valor nominal de estos instrumentos es de Ps. 12,050 millones y generaron un activo por su valor de mercado de Ps. 32 millones. Para el primer tercer de 2018, el impacto a gasto financiero fue una pérdida de Ps. 93 millones, registrándose en el estado consolidado de resultados.

2) *Forwards* y *opciones* para compra de monedas extranjeras relacionadas a materias primas de cobertura contable

La Compañía tiene contratos *forward* y *opciones* de tipo de cambio, con la finalidad de administrar el riesgo de la fluctuación cambiaria derivada de la compra de materias primas denominadas en dólares, a través de los cuales fija la paridad cambiaria contra el peso mexicano, el real brasileño, el peso colombiano y el peso argentino. El cambio en el valor razonable de los contratos vigentes por movimientos en el tipo de cambio se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral. El efecto de los contratos vencidos se registra como parte de los resultados de operación, impactando el costo de materias primas. Al 30 de septiembre de 2018, la Compañía tiene contratos *forwards* y *opciones* para la compra de monedas extranjeras que generaron un activo de Ps. 98 millones con un valor nominal de Ps. 4,282 millones.

4) Contratos de futuros y *forwards* de precio de materias primas

La Compañía tiene contratados futuros listados en el Intercontinental Exchange (“ICE”) para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del azúcar y operaciones en mercados no estandarizados “*over the counter*” u “*OTC*” para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del aluminio, listados en el London Metal Exchange (“LME”), y para el caso del paraxileno (PX) y monoetilenglicol (MEG) listados en el IHS Markit. El cambio en el valor razonable de las coberturas vigentes se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral, mientras que el cambio en el valor razonable de las coberturas sobre el consumo del periodo se registra como parte de los resultados de operación impactando en el costo de materias primas y se compensa contra los movimientos en los precios realizados del azúcar, aluminio, paraxileno (PX) y monoetilenglicol (MEG). Al 30 de septiembre de 2018 se registró un valor nominal de Ps. 1,553 millones y un pasivo de Ps. 207 millones por concepto de coberturas de azúcar. Adicionalmente, la Compañía contaba con un monto nominal de Ps. 819 millones y un activo de 118 millones por concepto de oberturas de PX y/o MEG mediante contratos *forward*, así como un monto nominal de Ps. 87 millones con un pasivo de Ps. 1 millón por concepto de coberturas de aluminio.

e. Mercados de negociación

La Compañía opera principalmente en mercados no estandarizados OTC y en algunos casos tales como las coberturas del precio de azúcar y aluminio, ha recurrido a mercados organizados como el ICE y LME.

f. Contrapartes elegibles

La Compañía solamente celebra operaciones de derivados con instituciones con un perfil crediticio adecuado con las que tiene un contrato ISDA (México), contrato marco local para instrumentos financieros derivados (Colombia), contrato global de derivados (Brasil), acuerdo marco para la realización de operaciones de derivados (Argentina) o similar para operar en mercados no estandarizados OTC, así como contratos con intermediarios o *brokers* para operar en mercados organizados como el ICE y LME para las coberturas de azúcar y aluminio, entre otros insumos (*commodities*). Al 30 de junio del 2018, la Compañía tiene firmados 44 contratos con instituciones financieras y mantiene operaciones con 29 de éstas.

g. Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

Se establece en los contratos de derivados que el agente de cálculo será la institución financiera con la que se tiene firmado dicho contrato. La Compañía tiene la posibilidad de revisar y, en su caso, impugnar los cálculos y determinaciones que realice el agente de cálculo y, si no se pusieran de acuerdo en los cálculos, la Compañía podrá elegir a un agente de cálculo distinto. Si un evento de incumplimiento ocurriera por parte de la institución financiera, el agente de cálculo será elegido por la Compañía, con el requisito de que el agente sea líder en el mercado de referencia.

h. Principales condiciones o términos de los contratos

La mayoría de los contratos que tiene celebrados la Compañía están sujetos a lo establecido en el documento *Master Agreement* publicado por la International Swap Dealers Association, Inc. ("ISDA") con el formato *Multicurrency - Cross Border*. En algunas jurisdicciones, donde la documentación debe ser en el idioma local tales como Brasil, Colombia y Argentina, se tienen celebrados contratos muy similares al contrato ISDA. La Compañía, en adición al contrato marco ya sea ISDA u otro, celebra suplementos y/o anexos en donde modifica y establece ciertas condiciones específicas y/o adicionales al contrato marco, tales como márgenes, colaterales, eventos de incumplimiento, etc. Con ciertas contrapartes del ISDA se busca disminuir el riesgo contraparte a través de la firma de un *Credit Support Annex* ("CSA") que establece las condiciones crediticias de garantía de las operaciones o mediante otro tipo de garantías.

i. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito y VAR

La Compañía administra su riesgo de liquidez en operaciones de derivados estableciendo en los contratos ISDA o los contratos locales y contratos con intermediarios o *brokers*, umbrales suficientemente amplios a partir de los cuales existen las llamadas de margen o colateral, según sea aplicable. Adicionalmente, la Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones adecuadamente para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen. Al 30 de septiembre de 2018, la Compañía no tiene colateral, líneas de crédito o valores dados en garantía para sus operaciones de derivados OTC. En el caso de las coberturas de azúcar vía futuros en el ICE, éstas requieren depósito de margen inicial y de mantenimiento cuyo saldo al 30 de septiembre de 2018 es de Ps. 100 millones.

La Compañía determina el valor en riesgo de sus exposiciones financieras (VAR) y realiza un análisis de sensibilidad sobre sus distintas posiciones.

j. Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

El Consejo de Administración de la Compañía es el responsable de otorgar los poderes especiales para contratar instrumentos financieros derivados. Dichos poderes son otorgados para celebrar transacciones de instrumentos financieros derivados de tasas de interés, divisas e insumos (*commodities*) hasta ciertos montos. Dichos poderes son mancomunados y no debe haber más de una firma por cada Dirección que le reporte a la Dirección de Finanzas y Administración de la Compañía.

El manejo e implementación de las estrategias de administración de riesgos financieros son responsabilidad de la Dirección de Finanzas y Administración, a través de la Dirección de Finanzas Corporativas y Tesorería.

k. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Como parte del control sobre los procesos de administración de riesgos, la Compañía cuenta con un Comité de Finanzas del Consejo de Administración que dentro de sus funciones está el definir la estrategia financiera de la Compañía. El Comité de Finanzas define la estructura financiera deseada, establece los límites de exposición que puede manejar la Compañía y monitorea en sus reuniones las distintas posiciones de instrumentos financieros derivados que se han contratado. El monitoreo de la evolución del perfil de riesgos de la Compañía, así como el valor de sus posiciones en instrumentos financieros derivados, se realiza con frecuencia diaria.

La Compañía cuenta con un área de control interno que, como parte de su trabajo, revisa sobre una base razonable la eficacia operativa de las actividades de control interno respecto a la administración de operaciones con instrumentos financieros derivados. En el trimestre no existieron observaciones o deficiencias identificadas por el área de control interno.

- **Existencia de un tercero independiente que revisa procesos de control interno**

La Compañía cuenta con un auditor externo (Mancera, S.C. – Integrante de Ernst & Young Global), quien anualmente realiza una auditoría sobre el tratamiento contable de los instrumentos financieros derivados y sobre los controles internos de la Compañía.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

ii) Descripción genérica sobre las políticas y técnicas de valuación

a. Descripción de los métodos y técnicas de valuación (variables de referencia, supuestos aplicados, frecuencia y acciones en función de la valuación)

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados se estima con base en los precios cotizados en el mercado para dar por terminados dichos contratos a la fecha de cierre del periodo. Dicho cálculo se realiza de manera mensual y de manera interna, utilizando sistemas automatizados. Se compara la razonabilidad del cálculo con reportes recibidos de las contrapartes.

En el caso de los *cross currency swaps* de tipo de cambio y tasa de interés, el método de valuación consiste en descontar a valor presente los flujos esperados de intereses, calculados con base en la curva de tasas de mercado de la moneda en la que está denominado el flujo y expresar el neto del resultado en la moneda de reporte.

Para los *forwards* se compara el precio acordado en el instrumento con el precio actual de la moneda en el mercado *forward* y se descuenta a valor presente con la curva de tasas de mercado de la moneda que corresponda.

Las estrategias con opciones de compra son valuadas con base en el modelo de *Black & Scholes*, haciendo además una separación entre el valor intrínseco y extrínseco.

Los contratos de futuros de precio de materias primas cotizados en mercados estandarizados son valuados por la contraparte, con base en cotizaciones públicas del mercado de futuros del ICE, LME y el proveedor de precios Bloomberg.

La Compañía obtiene valuaciones de sus instrumentos financieros derivados para efectos de monitorear la exposición a riesgos. En cada caso la Compañía analiza, en función de la estrategia general definida por la misma, las valuaciones obtenidas y demás factores, como el riesgo contraparte y riesgo de liquidez, para determinar las acciones a seguir.

b. Métodos utilizados para determinación de la efectividad

Para los instrumentos de cobertura contable se utiliza el método *Dollar Offset*, método de términos críticos y el método de Derivados Hipotéticos, presentando una efectividad cercana al 100% para los instrumentos vigentes.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

iii) Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados

En caso de una situación adversa relacionada con los instrumentos financieros derivados, la Compañía cuenta con líneas de crédito con diversas instituciones financieras, así como con acceso a mercados de capital en México y en el extranjero. Asimismo, al 30 de septiembre de 2018 la Compañía tiene un saldo en caja de Ps. 18,475 millones para hacer frente a cualquier necesidad de liquidez.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o

esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

iv) Cambios en las exposiciones a los principales riesgos identificados y en la administración de las mismas

a. **Riesgos identificados e incurridos por el uso de derivados**

Los riesgos identificados por la Compañía para contratar instrumentos derivados son los relacionados con las variaciones de tipo de cambio, tasas de interés y precios de materias primas. En adición, los riesgos identificados por la Compañía por el uso de instrumentos financieros derivados son el riesgo contraparte y el riesgo de liquidez, razón por la cual la Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

b. **Explicación de los cambios en las exposiciones**

Durante el trimestre no se identificó ningún cambio relevante que modifique la exposición a los riesgos de la Compañía. La exposición a los riesgos puede modificarse en el futuro derivado de, por ejemplo, una modificación en la estructura de pasivos y capital de la Compañía o una mayor exposición a insumos denominados en monedas no funcionales.

c. **Contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que afecten futuros reportes**

Todos los instrumentos son "simples" ya que la Compañía no contrata instrumentos exóticos, apalancados o cuyo subyacente sea la volatilidad. Cualquier cambio en el valor razonable de los instrumentos contratados no implica que su naturaleza, uso o nivel de efectividad de cobertura se modifique. En ninguna situación o eventualidad implicaría que el uso del instrumento derivado difiera de aquél con el que originalmente fue concebido, modificaría el esquema del mismo o implicaría un cambio en el nivel de cobertura, ni significaría que la Compañía asuma nuevas obligaciones.

Los riesgos de liquidez a los que está expuesta la posición de la Compañía están relacionados a las posibles llamadas de margen en las operaciones de instrumentos derivados. La Compañía distribuye entre diferentes contrapartes sus posiciones adecuadamente para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

d. **Instrumentos derivados que vencieron en el trimestre**

1. 68 operaciones de *forwards* para compra de moneda extranjera de materias primas

e. **Instrumentos derivados cuya posición fue cerrada en el trimestre**

Durante el trimestre se vendieron 1,523 contratos de futuros de azúcar con la finalidad de mantener el porcentaje de cobertura deseado.

f. **Llamadas de margen en el trimestre**

El monto requerido por llamadas de margen para las coberturas de azúcar al 30 de septiembre de 2018 fue de Ps. 116 millones.

g. **Incumplimientos de contratos en el trimestre**

Ninguno.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

v) Información cuantitativa

La información cuantitativa de la Compañía se presenta en la tabla anexa al presente.

a. Análisis de sensibilidad

En virtud de que los instrumentos financieros derivados que celebró la Compañía se encuentran a esta fecha dentro del rango de 80% a 125% de efectividad y los mismos fueron contratados exclusivamente para fines de cobertura, no se presenta análisis de sensibilidad porque cualquier cambio en los activos subyacentes tales como tipo de cambio y tasa de interés, que afecte los flujos de efectivo de la posición primaria (deuda cubierta y pagos de materias primas dolarizadas) serían compensados por los cambios en los flujos de efectivo de los instrumentos financieros derivados. No obstante lo anterior, la Compañía realiza un análisis de sensibilidad anualmente y lo presenta en las notas a sus estados financieros anuales.

TABLA 1
Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Cifras en miles de pesos al 30 de septiembre de 2018

Tipo de Derivado, Valor o Contrato (1)	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto Nocial/Valor Nominal	Valor del Activo Subyacente/Variable de Referencia		Valor razonable		Montos de vencimientos por año			Colateral dado en garantía/margen requerido futuros
			Trimestre actual	Trimestre anterior	Trimestre actual	Trimestre anterior	18	19	20+	
Swap moneda intereses CCS	Cobertura	17,683,280	18.81 (MXN/USD)	19.86 (MXN/USD)	-1,012,298	94,507			17,683,280	0
Swap moneda intereses CCS	Cobertura	48,685,086	4.00 (BRL/USD) 18.81 (MXN/USD)	3.86 (BRL/USD) 19.86 (MXN/USD)	3,317,588	2,080,966	25,471,448	5,969,913	17,243,725	0
Swap tasas de interés IRS	Cobertura	12,049,608	4.00 (BRL/USD) 18.81 (MXN/USD)	3.86 (BRL/USD) 19.86 (MXN/USD)	31,529	32,725		3,835,643	8,213,965	0
Divisas FX (Opciones)	Cobertura	1,051,591	18.81 (MXN/USD)	19.86 (MXN/USD)	-1,352	25,242	428,914	622,677		
Divisas FX	Cobertura	1,879,319	18.81 (MXN/USD)	19.86 (MXN/USD)	-8,813	154,816	1,800,308	79,010		0
Divisas FX	Cobertura	216,338	4.00 (BRL/USD) 18.81 (MXN/USD)	3.86 (BRL/USD) 19.86 (MXN/USD)	33,885	78,121	216,338			0
Divisas FX	Cobertura	942,481	2,972 (COP/USD) 18.81 (MXN/USD)	2,931 (COP/USD) 19.86 (MXN/USD)	32,386	31,229	472,181	470,300		0
Divisas FX	Cobertura	191,882	41.25 (ARS/USD) 18.81 (MXN/USD)	28.85 (ARS/USD) 19.86 (MXN/USD)	41,884	0	174,952	16,931		0
Futuros Azúcar	Cobertura	1,552,916	10.42 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	11.86 (Contrato No. 11, centavos de dólar por libra)	-206,695	-206,695	508,905	1,044,011		99,700 (margen requerido ICE)
Forwards PX+MEG (México)	Cobertura	819,270	1,069 dólares por tonelada (Canasta PX+MEG)	1,009.72 dólares por tonelada (Canasta PX+MEG)	118,139	-20,933	226,524	592,747		
Forwards Aluminio (México)	Cobertura	86,656	2,062 dólares por tonelada	2,133 dólares por tonelada	-1,129	-1,049	72,082	14,574		

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	3,522,361,000.00	9,497,374,000.00
Total efectivo	3,522,361,000.00	9,497,374,000.00
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	14,952,537,000.00	9,269,481,000.00
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	14,952,537,000.00	9,269,481,000.00
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	18,474,898,000.00	18,766,855,000.00
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	7,617,649,000.00	12,664,715,000.00
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	1,120,434,000.00	402,257,000.00
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	0	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	3,867,261,000.00	4,509,260,000.00
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	12,605,344,000.00	17,576,232,000.00
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	3,601,494,000.00	4,091,859,000.00
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	3,601,494,000.00	4,091,859,000.00
Mercancía circulante	1,279,112,000.00	1,207,647,000.00
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	3,828,738,000.00	3,690,805,000.00
Piezas de repuesto circulantes	1,400,526,000.00	1,838,407,000.00
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	189,156,000.00	535,505,000.00
Total inventarios circulantes	10,299,026,000.00	11,364,223,000.00
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	28,571,312,000.00	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	28,571,312,000.00	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	159,685,000.00	187,643,000.00
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	159,685,000.00	187,643,000.00
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	91,021,000.00	1,039,114,000.00
Inversiones en negocios conjuntos	3,222,841,000.00	2,971,971,000.00
Inversiones en asociadas	7,527,038,000.00	8,529,302,000.00
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	10,840,900,000.00	12,540,387,000.00
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	5,242,861,000.00	9,865,685,000.00
Edificios	13,805,299,000.00	16,113,439,000.00
Total terrenos y edificios	19,048,160,000.00	25,979,124,000.00
Maquinaria	14,213,477,000.00	19,832,438,000.00
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	4,683,653,000.00	5,253,209,000.00
Total vehículos	4,683,653,000.00	5,253,209,000.00
Enseres y accesorios	6,070,520,000.00	8,870,356,000.00
Equipo de oficina	513,747,000.00	663,565,000.00
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	2,964,523,000.00	3,873,211,000.00
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	10,835,463,000.00	11,355,432,000.00
Total de propiedades, planta y equipo	58,329,543,000.00	75,827,335,000.00
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	79,440,054,000.00	91,902,397,000.00
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	1,262,251,000.00	1,222,743,000.00
Otros activos intangibles	9,413,966,000.00	4,889,394,000.00
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	90,116,271,000.00	98,014,534,000.00
Crédito mercantil	23,396,964,000.00	26,228,412,000.00
Total activos intangibles y crédito mercantil	113,513,235,000.00	124,242,946,000.00
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	14,245,202,000.00	18,758,416,000.00
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	1,363,929,000.00	1,197,735,000.00

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	10,899,143,000.00	11,396,733,000.00
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	26,508,274,000.00	31,352,884,000.00
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	1,750,827,000.00	3,396,895,000.00
Créditos Bursátiles a corto plazo	8,369,943,000.00	8,774,275,000.00
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	1,322,630,000.00	4,996,882,000.00
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	11,443,400,000.00	17,168,052,000.00
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	22,406,220,000.00	11,958,356,000.00
Créditos Bursátiles a largo plazo	57,426,104,000.00	59,230,562,000.00
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	1,190,768,000.00	578,278,000.00
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	81,023,092,000.00	71,767,196,000.00
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	9,044,799,000.00	12,863,277,000.00
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total de otras provisiones	9,044,799,000.00	12,863,277,000.00
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	5,776,297,000.00	13,967,318,000.00
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(431,817,000.00)	(567,268,000.00)

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	(163,284,000.00)	246,623,000.00
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	5,181,196,000.00	13,646,673,000.00
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	278,803,681,000.00	285,678,068,000.00
Pasivos	147,684,991,000.00	144,967,706,000.00
Activos (pasivos) netos	131,118,690,000.00	140,710,362,000.00
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	78,886,196,000.00	55,656,984,000.00
Pasivos circulantes	52,009,338,000.00	55,594,526,000.00
Activos (pasivos) circulantes netos	26,876,858,000.00	62,458,000.00

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-09-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-09-30	Trimestre Año Actual 2018-07-01 - 2018-09-30	Trimestre Año Anterior 2017-07-01 - 2017-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	130,577,023,000.00	137,041,464,000.00	44,148,103,000.00	44,464,459,000.00
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	130,577,023,000.00	137,041,464,000.00	44,148,103,000.00	44,464,459,000.00
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	701,755,000.00	582,651,000.00	275,921,000.00	252,685,000.00
Utilidad por fluctuación cambiaria	51,413,000.00	290,269,000.00	60,157,000.00	110,094,000.00
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	555,669,000.00	58,984,000.00	203,438,000.00
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	116,600,000.00	2,140,844,000.00	116,600,000.00	1,274,957,000.00
Total de ingresos financieros	869,768,000.00	3,569,433,000.00	511,662,000.00	1,841,174,000.00
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	5,460,511,000.00	6,840,306,000.00	1,833,881,000.00	2,182,082,000.00
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	246,154,000.00	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	5,706,665,000.00	6,840,306,000.00	1,833,881,000.00	2,182,082,000.00
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	3,536,111,000.00	4,303,595,000.00	1,256,379,000.00	1,594,181,000.00
Impuesto diferido	236,540,000.00	(1,632,673,000.00)	125,358,000.00	(474,826,000.00)
Total de Impuestos a la utilidad	3,772,651,000.00	2,670,922,000.00	1,381,737,000.00	1,119,355,000.00

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Declaración de cumplimiento

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan por los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2018 y 2017 y al 31 de diciembre de 2017 han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). Específicamente los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados de acuerdo con la NIC 34 Reportes Financieros Intermedios. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados utilizando las mismas políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros anuales.

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deben leerse en conjunto con los estados financieros anuales consolidados auditados de la Compañía al 31 de diciembre de 2017. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía fueron aprobados para su emisión por el Director General Ejecutivo de la Compañía John Santa Maria Otazua y el Director de Finanzas y Administración, Héctor Treviño Gutiérrez el 24 de octubre de 2018.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Inversión en Compañías Asociadas

Inversion	Actividad principal	País	Porcentaje tenencia		Valor	
			2018	2017	2018	2017
Asociadas						
Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. (1)	Produccion azúcar	Mexico	36.4%	36.4%	2,943,242	2,932,551
Jugos del Valle S.A.P.I de C.V.(1)	Bebidas	Mexico	26.3%	26.3%	1,570,360	1,560,458
Leao Alimentos e Bebidas, Ltda. (1)(2)	Beverages	Brasil	24.7%	24.4%	1,921,541	3,001,493
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V. ("IEQSA") (1)	Latas	Mexico	26.5%	26.5%	177,046	176,681
Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V. ("IMER") (1)	Reciclaje	Mexico	35.0%	35.0%	126,821	121,374
KSP Participacoes LTDA (1)	Bebidas	Brasil	38.7%	38.7%	95,572	116,669
TROP Frutas do Brasil S.A. ("TROP")	Bebidas	Brasil	23.6%	23.6%	459,267	-
UBI 3 Participações Ltda (Ades)	Bebidas	Brasil	26.0%	26.0%	-	391,158
Ades Argentina	Bebidas	Argentina	8.4%	8.4%	155,209	161,837
Otros Coca-Cola FEMSA:	Varios	Varios	Varios	Varios	72,476	67,038
					Ps. 7,521,534	Ps. 8,529,260

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Préstamos Bancarios y Documentos por Pagar

El análisis de los préstamos bancarios y documentos por pagar de la Compañía al 30 de septiembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

30 de septiembre de	31 de diciembre de
2018	2017

Préstamos bancarios	Ps. 17,747	Ps. 8,620
Certificados bursátiles locales	19,977	19,975
Obligaciones en arrendamiento financiero	8	0
Bonos Yankee	45,829	48,043
Documentos por pagar	6,399	6,722

El análisis de los vencimientos de la deuda a largo plazo de la Compañía al 30 de septiembre de 2017 es el siguiente:

Año	Importe
Corto plazo y vencimiento a corto plazo del pasivo a largo plazo	Ps. 10,121

Vencimiento por año de la deuda

2018	Ps. 8,478
2019	13,271
2020	10,670
2021	11,869
2022	1,564
2023 en adelante	44,108
Total	89,961

A la fecha de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, la Compañía cumple con todas las restricciones y condiciones materiales a nivel consolidado establecidas en sus contratos de financiamiento.

La Compañía cuenta con los siguientes bonos: a) registrados en la Bolsa Mexicana de Valores: i) Ps. 2,500 (valor nominal) con vencimiento en 2021 y una tasa de interés fija de 8.27% y, ii) Ps. 7,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2023 y tasa de interés fija del 5.46%, iii) Ps. 1,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2022 y tasa de interés variable de TIIE + 0.25%, iv) Ps. 8,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2027 y tasa de interés fija del 7.87% b) registrados en la SEC: i) Nota Senior por \$500 con una tasa de interés fija del 4.63% y vencimiento el 15 de febrero de 2020, ii) Nota Senior por \$445 con una tasa de interés fija del 2.38% y vencimiento el 26 de noviembre de 2018, iii) Nota Senior por \$900 con una tasa de interés fija del 3.88% y vencimiento el 26 de noviembre de 2023, y iv) Nota Senior por \$600 con una tasa de interés fija del 5.25% y vencimiento el 26 de noviembre de 2043 los cuales están garantizados por sus subsidiarias: Propimex, S. de R.L. de C.V., Comercializadora La Pureza de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Grupo Embotellador Cimsa, S. de R.L. de C.V., Refrescos Victoria del Centro, S. de R.L. de C.V., Distribuidora y Manufacturera del Valle de México, S. de R.L. de C.V. (garante sucesor de Servicios Integrados Inmuebles del Golfo, S. de R.L. de C.V.) y Yoli de Acapulco, S.A. de C.V. ("Subsidiarias Garantadas").

La Compañía ha celebrado contratos de financiamiento con diferentes instituciones, las cuales estipulan diferentes restricciones y condiciones que consisten principalmente en niveles máximos de apalancamiento y capitalización, así como un valor neto mínimo consolidado y razones de cobertura de deuda e intereses. A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía cumple con todas las restricciones y condiciones establecidas en sus contratos de financiamiento.

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

Impacto futuro de normas contables recientemente emitidas que no están en vigor.

La Compañía no ha aplicado las siguientes normas e interpretaciones que se emitieron, pero que aún no entran en vigor a la fecha de la emisión de estados financieros consolidados de la compañía y son reveladas abajo. La Compañía tiene la intención de adoptar estas normas, si aplicasen cuando éstas entren en vigor.

NIIF 16, Arrendamientos

La NIIF 16 "Arrendamientos" emitida en enero de 2016 y reemplaza a la NIC 17 "Arrendamientos" y las interpretaciones relacionadas. El nuevo estándar trae la mayoría de los arrendamientos en balance para arrendatarios bajo un solo modelo, eliminando la distinción entre arrendamientos operativos y financieros. Sin embargo, la contabilidad del arrendador permanece prácticamente sin cambios y se mantiene la distinción entre arrendamientos operativos y financieros. La NIIF 16 es efectiva para los periodos que comiencen a partir del 1 de enero de 2019 y se permite la adopción anticipada si también se ha aplicado la NIIF 15 "Ingresos de los contratos con clientes". La Compañía no planea adoptar esta norma anticipadamente. Sin embargo, ha determinado que la adopción de esta norma se tratará aplicando las disposiciones transitorias anticipadas, lo que implica que los efectos de la adopción se reflejarán directamente en las ganancias acumuladas y los activos y pasivos aplicables a partir del 1 de enero de 2019.

Conforme a la NIIF 16, el arrendatario reconoce un activo de derecho de uso y un pasivo por arrendamiento. El activo de derecho de uso se trata de forma similar a otros activos no financieros y se deprecia en consecuencia y el pasivo financiero devenga intereses. Normalmente, esto producirá un

perfil de gastos en la parte delantera (mientras que los arrendamientos operativos bajo la NIC 17 tendrían típicamente gastos lineales) como una depreciación lineal del activo de derecho de uso y el interés decreciente sobre el pasivo dará lugar a una disminución general del gasto durante la vida del contrato de arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se calcula inicialmente por los valores actuales de los pagos de arrendamiento pagaderos a lo largo del plazo del arrendamiento, descontados al tipo de cambio implícito en el arrendamiento si se puede determinar fácilmente. Si dicha tasa no puede determinarse fácilmente, el arrendatario usará su tasa de interés incremental. Sin embargo, el arrendatario puede optar por contabilizar los pagos de arrendamiento como un gasto de forma lineal durante el plazo del arrendamiento para contratos de arrendamiento con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos y que no contenga opciones de compra (esta elección se realiza por clase de activo subyacente); Y arrendamientos donde el activo subyacente tiene un valor bajo cuando es nuevo, tales como ordenadores personales o pequeños artículos de mobiliario de oficina (esta elección puede hacerse por un contrato de arrendamiento).

La Compañía está actualmente en el proceso de realizar una evaluación de los impactos potenciales que la adopción de la NIIF 16 puede representar en sus estados financieros consolidados. Como parte de dicho proceso, la administración está evaluando los diferentes contratos de arrendamiento, principalmente aquellos en los que actúa como arrendatario, así como otros contratos en los que la definición de un contrato de arrendamiento podría ser satisfecha independientemente de su forma legal.

La Compañía está en proceso de cuantificar los efectos de la NIIF 16, así como desarrollar su política contable bajo la nueva norma, la cual incluye evaluar aquellos contratos de arrendamiento que pueden calificar bajo las excepciones contables proporcionadas por la norma para aquellos activos considerados de bajo valor y en desarrollo Su juicio correspondiente sobre asuntos potencialmente subjetivos, particularmente en lo que respecta a la definición de un contrato de arrendamiento y la evaluación del plazo de arrendamiento.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Operaciones discontinuas

El 16 de agosto de 2018, Coca-Cola FEMSA, anunció que ha notificado a The Coca-Cola Company el ejercicio de su opción para vender el 51% de las acciones de Coca-Cola FEMSA Philippines, Inc. Por lo tanto Filipinas es presentada como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018 y los estados financieros consolidados de resultados y flujo de efectivo presentados, fueron reexpresados como si Filipinas fuera operación discontinua a partir del 1 de febrero de 2017, fecha de la consolidación de dicha operación. Con anterioridad a la fecha antes indicada, la división Asia no estaba clasificada como mantenida para la venta en el estado de situación financiera ni como operación discontinua en el estado de resultados, no obstante, el estado consolidado de resultados integrales por el año terminado el 31 de diciembre de 2017, presenta una apertura de los efectos en operaciones continuas y discontinuas.

a) Resultados de la operación discontinúa

Un resumen de los resultados de la operación discontinua por nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2018 y 2017 se muestra a continuación:

	2018	2017
Ingresos	19,190	14,417
Costos y gastos	(18,350)	(13,504)
Ingreso financiero, neto	202	81
Perdida antes de impuestos a la utilidad	1,042	995
Impuestos a la utilidad	(466)	(295)
Utilidad neta	576	700

b) Situación financiera de la operación discontinua

Un resumen de la situación financiera de la operación discontinua a 30 de septiembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017, se muestra a continuación:

	2018	2017
Activos circulantes	10,626	11,039
Activos no circulantes	17,945	17,233
Pasivo a corto plazo	(5,734)	(6,869)
Pasivo a largo plazo	(2,781)	(3,077)

Activos netos	20,056	18,326
---------------	--------	--------

c) Flujos procedentes de la operación discontinua

Un resumen de los flujos de efectivo de la operación discontinua a 30 de septiembre de 2018 y 2017, se muestra a continuación:

	2018	2017
Efectivo neto obtenido en actividades de operación	930	2,356
Efectivo neto utilizado en actividades de inversión	(397)	2,905
Efectivo neto obtenido en actividades de financiamiento	(138)	(21)
Variaciones en tipos de cambio	(776)	(476)
Flujos netos del año	(381)	4,764
Efectivo y equivalentes de Efectivo al final del periodo	6,299	--
Efectivo y equivalentes de Efectivo al final del periodo	5,918	4,764

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Resultados consolidados del tercer trimestre:

De acuerdo a la NIIF 5, Filipinas se presenta como una operación discontinua a partir del 1 de enero de 2018, y los estados de resultados consolidados presentados a continuación fueron reexpresados como si Filipinas fuera operación discontinua a partir del 1 de febrero de 2017.

Ingresos totales: Los ingresos totales disminuyeron 0.7% a Ps. 44,148 millones en el tercer trimestre de 2018, principalmente debido al efecto negativo de conversión resultante de la depreciación del peso argentino y del real brasileño en comparación con el peso mexicano, combinado con una caída de volumen y el cambio en la contabilidad de Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria y la desconsolidación de Coca-Cola FEMSA de Venezuela a partir del 31 de diciembre de 2017. Estos factores fueron parcialmente compensados por un crecimiento de volumen en Brasil, Centroamérica, Colombia y México, incremento en los precios en línea o por arriba de la inflación en México y Argentina, combinados con la consolidación de las recientes adquisiciones en Guatemala y Uruguay.

Transacciones: El número total de transacciones reportadas incrementó 2.2% en el tercer trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Volumen: El volumen de ventas incrementó 2.2% a 839.2 millones de cajas unidad en el tercer trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017.

Utilidad bruta: La utilidad bruta incrementó 0.6% a Ps. 20,236.7 millones y el margen bruto se expandió 60 puntos base a 45.8%.

Método de participación: El método de participación operativo registro una pérdida de Ps. 85 millones en el tercer trimestre de 2018, comparado con una pérdida de Ps. 6 millones registrada durante el mismo periodo del año anterior. Esto se debe principalmente a una pérdida en nuestro "joint venture" de lácteos en Panamá parcialmente compensada por una ganancia en nuestros "joint ventures" en Brasil.

Utilidad de operación: La utilidad de operación incrementó 8.2% a Ps. 5,777.5 millones con una expansión de margen de 110 puntos base para alcanzar 13.1% durante el tercer trimestre de 2018 en comparación con el mismo periodo de 2017, el cual incluía Venezuela.

Otros gastos no operativos, neto: Otros gastos no operativos, neto registró un gasto de Ps. 95 millones comparado con un gasto de Ps. 597 millones durante el tercer trimestre de 2017, debido principalmente a la fluctuación cambiaria negativa en Coca-Cola FEMSA de Venezuela.

Resultado integral de financiamiento: El resultado integral de financiamiento en el tercer trimestre de 2018 registró un gasto de Ps. 1,322 millones, en comparación con un gasto de Ps. 341 millones en el mismo periodo de 2017.

Durante el tercer trimestre de 2018 registramos gastos financieros, netos por Ps. 1,558 millones, comparados con Ps. 1,929 millones en el tercer trimestre de 2017. Esta disminución fue causada por el descenso de las tasas de interés de corto plazo en Brasil; la depreciación promedio del real brasileño con respecto al peso mexicano aplicado al gasto financiero denominado en reales y una reducción de deuda en Colombia. Por otro lado, estos efectos fueron parcialmente compensados por un financiamiento de Ps. 10,100 millones para la adquisición de nuevos territorios en Guatemala y Uruguay.

A su vez, durante el tercer trimestre registramos una ganancia cambiaria de Ps. 60 millones comparada con una ganancia de Ps. 84 millones en el mismo periodo de 2017.

Adicionalmente debido al cambio en la metodología de reporte para Argentina como subsidiaria hiperinflacionaria a partir del tercer trimestre de 2018, la posición monetaria en subsidiarias inflacionarias reportó una ganancia de Ps. 117 millones comparado con una ganancia de 1,301 millones durante el mismo periodo del 2017, la cual fue generada por Venezuela.

Los instrumentos financieros registraron una ganancia de Ps. 59 millones comparados con una pérdida de Ps. 203 millones en el tercer trimestre de 2017.

Impuestos: Durante el tercer trimestre de 2018, el impuesto pagado como porcentaje de la utilidad antes de impuestos, fue de 31.4%, en comparación con 25.2% en el mismo periodo de 2017. Este efecto se debió principalmente al aumento en el peso relativo de Brasil en los resultados consolidados, operación que tiene una mayor tasa de impuestos, combinado con la desconsolidación de Venezuela, operación que tuvo impuestos diferidos en el tercer trimestre de 2017.

Utilidad neta: La utilidad de la participación controladora consolidada incrementó 3.6% a Ps. 3,266.1 millones en el tercer trimestre de 2018, comparado con el mismo periodo del año anterior, que incluía Venezuela; resultando en una utilidad por acción (UPA) de Ps. 1.55 (Ps. 15.54 por ADS).

La utilidad por acción de operaciones continuas (UPA) de 1.36 (Ps. 13.56 por ADS).

Flujo operativo: El flujo operativo disminuyó 1.2% a Ps. 8,491.6 millones con una contracción en el margen de flujo operativo de 10 puntos base para alcanzar 19.2%.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Capital

Al 30 de septiembre de 2018, el capital social de Coca-Cola FEMSA está representado por 2,100,832,262 acciones ordinarias, sin expresión de valor nominal. El capital social fijo asciende a Ps. 934 (valor nominal) y el capital variable es ilimitado.

Las características de las acciones ordinarias son las siguientes:

- Las acciones serie "A" y serie "D" son ordinarias, sin restricción de voto. Están sujetas a ciertas restricciones de transferencia.
- Las acciones serie "A" sólo podrán ser adquiridas por mexicanos y no representarán menos del 51% de las acciones ordinarias.
- Las acciones serie "D" no tienen cláusula de restricción para admisión de extranjeros y no podrán exceder el 49% de las acciones ordinarias.
- Las acciones serie "L" no tienen cláusula de restricción para admisión de extranjeros y tienen voto y otros derechos corporativos limitados.

Al 30 de septiembre de 2018, y al 31 de diciembre de 2017, el capital social de Coca-Cola FEMSA se integra de la siguiente forma:

Miles de Acciones

Series de acciones Septiembre de 2018 Diciembre de 2017

"A"	992,078	992,078
"D"	583,546	583,546
"L"	525,208	525,208
	2,100,832	2,100,832

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Inversión en Negocios Conjuntos

Inversion	Actividad principal	País	Porcentaje participación		Valor en libros	
			2018	2017	2018	2017
Negocios conjuntos						
Compañía Panameña de Bebidas S.A.P.I. de C.V.	Bebidas	Mexico	50.0%	50.0%	2,339,849	2,035,550
Dispensadoras de Café, S.A.P.I. de C.V.	Servicios	Mexico	50.0%	50.0%	159,928	152,816
Fountain Agua Mineral, LTDA	Bebidas	Brasil	50.0%	50.0%	728,683	783,605
					Ps. 3,228,460	Ps. 2,971,971

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Adquisiciones de negocio

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. Al evaluar el control, la Compañía considera los derechos de voto sustantivos potenciales. El costo de una adquisición se mide como el agregado de la contraprestación, medida a valor razonable a la fecha de la adquisición y el monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida. Por cada adquisición de negocio, la Compañía elige medir la participación no controladora en la entidad adquirida a su valor razonable o en la participación proporcional de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la adquisición y el valor razonable que la Compañía tenía en la adquirida anteriormente (si existiese) menos el monto neto reconocido en los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos. Si después de la reevaluación el neto de los montos de los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de la participación no controladora y el valor razonable que la Compañía tenía anteriormente en la adquirida (si existiese), el exceso se reconoce una ganancia en la compra a un precio reducido en la utilidad neta consolidada al momento de la adquisición.

Los costos relacionados con la adquisición que no sean los asociados con la emisión de deuda o títulos accionarios que la Compañía incurra en relación con una adquisición de negocios, se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, una vez reevaluados los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una adquisición de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre la adquisición, la Compañía revela los montos preliminares en los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes provisionales se ajustan durante el periodo de medición (no mayor a 12 meses), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

Algunas ocasiones obtener el control de una adquisición en la cual el capital minoritario es controlado inmediatamente antes de la fecha de adquisición, es considerado como una adquisición de negocio por etapas también mencionada como adquisición por pasos. La Compañía re-calcula su capital minoritario en la adquisición como valor razonable a la fecha de adquisición y reconocer el resultado de la pérdida o ganancia en el mismo. También el cambio en el valor del capital minoritario reconocido en otras partidas de la utilidad integral deben ser reconocidas con las mismas bases según se requiera si la Compañía ha dispuesto directamente de la previa participación de capital.

La Compañía a veces obtiene control de una adquisición sin transferir consideración. El método contable de adquisición para una adquisición aplica a las combinaciones que siguen:

- El adquirido re compra suficiente número de sus propias acciones para que la Compañía obtenga control.
- El lapso de derecho de voto minoritario que tenía la Compañía sobre el control de una adquisición en la cual maneja derecho mayoritario de voto.
- La Compañía y el adquirido acuerdan combinar sus negocios mediante un contrato en el cual no se intercambia control y ningún interés minoritario es retenido en la Compañía adquirida ya sea en la fecha de adquisición o anterior.

Activos de larga duración mantenidos para venta y Operaciones discontinuadas

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Moneda extranjera y consolidación de subsidiarias extranjeras, inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Al preparar los estados financieros de cada subsidiaria individual, asociada y negocio conjunto, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada, se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a las tasas que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria en partidas monetarias se reconoce en utilidad o pérdida en el periodo en el que surge, excepto:

- Las variaciones en la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria se incluyen en el ajuste de conversión acumulado, el cual se registra en el capital contable como parte del efecto por conversión acumulado dentro de otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- Los saldos de financiamiento con subsidiarias en el extranjero se consideran inversiones a largo plazo dado que no se planea su pago en el corto plazo. La posición monetaria y la fluctuación cambiaria generadas por dichos saldos, se registran en la cuenta de efecto por conversión acumulado en el capital contable como parte de las otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- La fluctuación cambiaria en operaciones realizadas para cubrir ciertos riesgos de moneda extranjera.

Las diferencias cambiarias de las partidas monetarias son reconocidas en resultados. La clasificación en los resultados depende de la naturaleza que origine dichas fluctuaciones. Las diferencias cambiarias que se generan de actividades de operación son presentadas en la línea de otros gastos, mientras que las fluctuaciones relacionadas las actividades no operativas tales como actividades de financiamiento son presentadas como parte de la línea de "ganancias (perdidas) por fluctuación cambiaria" en el estado de resultados.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como se describe a continuación:

- En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del año, el capital contable se convierte a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio histórico y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, únicamente si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Adicionalmente en relación a la parcial enajenación que no resulta en la pérdida de control sobre la subsidiaria, la parte proporcional de las diferencias de tipo de cambio son re-atribuidas al interés minoritario y no son reconocidas en el estado de pérdidas y ganancias. Para todas las otras enajenaciones parciales (por ejemplo, enajenaciones parciales de asociadas o joint ventures que no resultan en la pérdida de control de la Compañía e influencia significativa), la parte proporcional de las diferencias cambiarias acumuladas son reclasificadas al estado de pérdidas o ganancias.

Los ajustes de crédito mercantil y del valor razonable en activos y pasivos adquiridos identificables que surgen de la adquisición de alguna operación en el extranjero son tratados como activos y pasivos de operaciones en el extranjero y son convertidos al tipo de cambio vigente al final de cada periodo contable. Las diferencias por los efectos cambiarios son reconocidas en capital como parte del ajuste por conversión acumulado.

La conversión de los activos y pasivos denominados en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza con fines de consolidación y no indica que la Compañía pueda realizar o liquidar dichos activos y pasivos en pesos Mexicanos. Adicionalmente, esto no indica que la Compañía pueda hacer la distribución o retorno de capital a los accionistas en pesos mexicanos.

		Tipos de Cambio para conversión de Moneda Local a Pesos Mexicanos			
País o zona	Moneda Funcional	Tipo de cambio promedio por los nueve meses terminados el		Tipo de cambio de cierre de los nueve meses terminados el	
		30 de septiembre de 2018	30 de septiembre de 2017	30 de septiembre de 2018	30 de septiembre de 2017
México	Peso mexicano	Ps 1.00	Ps 1.00	Ps 1.00	Ps 1.00
Guatemala	Quetzal	2.5548	2.5733	2.4425	2.4778
Costa Rica	Colón	0.0333	0.0331	0.0321	0.0317
Panamá	Dólar americano	19.0365	18.9356	18.8120	18.1979
Colombia	Peso colombiano	0.0066	0.0064	0.0063	0.0062
Nicaragua	Córdoba	0.6071	0.6345	0.5891	0.5983
Argentina	Peso argentino	0.7954	1.1714	0.4560	1.0513
Venezuela (a)	Bolívar Soberano	0.3083	NA	0.3026	NA
Venezuela (a)	Bolívar fuerte	0.000188	0.018036	0.000004	0.005440
Brasil	Real	5.3178	5.9705	4.6984	5.7443
Filipinas	Peso filipino	0.3628	0.3772	0.3468	0.3563
Uruguay	Peso uruguayo	0.6336	0.6648	0.5664	0.6286

Tipo de cambio publicado por el Banco Central de cada país

a. Venezuela

El 31 de diciembre de 2017, la Compañía determinó que las condiciones económicas y políticas de Venezuela no le permiten cumplir con los criterios contables para continuar consolidando su operación en Venezuela. Estas condiciones de deterioro han impactado significativamente entre otras cosas, la habilidad de la Compañía para administrar la estructura del capital, su capacidad para importar y comprar materias primas generando también limitaciones en la dinámica del portafolio de productos. Adicionalmente ciertos controles gubernamentales sobre el precio de algunos productos, restricciones de leyes laborales, la habilidad de obtener dólares americanos y efectuar importaciones, han afectado el curso normal del negocio en Venezuela. Debido a lo anterior y a que las operaciones en Venezuela continuarán, al 31 de diciembre de 2017 la Compañía cambió su método de contabilización de su inversión en Venezuela de consolidación a método de valor razonable medido utilizando una técnica de valuación de nivel 3.

A partir del 1° de enero de 2018 la Compañía reconocerá su inversión bajo el método de valor razonable, conforme a la nueva NIIF 9, En consecuencia la Compañía ya no incluye los resultados de las operaciones en Venezuela en los Estados Financieros Consolidados de periodos subsecuentes.

Reconocimiento de los efectos de la inflación en países con entornos económicos hiperinflacionarios

Derivado de los niveles actuales de inflación de Argentina y con ninguna expectativa de decrementos significativos en el corto plazo, el uso de contabilidad de hiperinflación, es considerada necesaria para los periodos subsecuentes, por lo que la Compañía dio inicio a su contabilización con base a IAS 29 a partir del 1 de Julio de 2018.

La Compañía reconoce los efectos inflacionarios en la información financiera de su subsidiaria argentina que opera en un entorno hiperinflacionario (cuando la inflación acumulada de los últimos tres ejercicios se aproxima o excede el 100% o más, además de otros factores cualitativos), el cual consiste en:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.
- Aplicación de los factores de inflación apropiados para actualizar el capital social, prima en suscripción de acciones, utilidad neta, las utilidades retenidas y otras partidas acumuladas de la utilidad/pérdida integral, por el monto necesario para mantener el poder adquisitivo en bolívares equivalentes de la fecha en la cual el capital fue contribuido o las utilidades generadas, a la fecha de presentación de los estados financieros consolidados; e
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La Compañía utiliza el índice de precios al consumidor correspondiente a cada país para reconocer los efectos de inflación cuando la subsidiaria opera en un entorno económico hiperinflacionario.

Al 30 de septiembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017, las operaciones de la Compañía se clasifican como sigue:

País	Inflación Acumulada		Inflación Acumulada	
	Septiembre 2016- 2018	Tipo de Economía	Diciembre 2014- 2017	Tipo de Economía
México	15.37%	No hiperinflacionaria	12.70%	No hiperinflacionaria
Guatemala	13.80%	No hiperinflacionaria	13.50%	No hiperinflacionaria
Costa Rica	3.81%	No hiperinflacionaria	2.50%	No hiperinflacionaria
Panamá	1.59%	No hiperinflacionaria	2.30%	No hiperinflacionaria
Colombia	15.35%	No hiperinflacionaria	17.50%	No hiperinflacionaria
Nicaragua	12.41%	No hiperinflacionaria	12.30%	No hiperinflacionaria
Argentina	135.12%	Hiperinflacionaria	101.50%	No hiperinflacionaria
Brasil	15.97%	No hiperinflacionaria	21.10%	No hiperinflacionaria
Filipinas	12.42%	No hiperinflacionaria	7.50%	No hiperinflacionaria

Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido

El efectivo es medido a su valor razonable y consiste en depósitos en cuentas bancarias las cuales generan un interés sobre el saldo disponible. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija (overnight), ambos con vencimiento de tres meses o menos y son registrados a su valor razonable. **Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido**

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales. El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros circulantes dado que por naturaleza las restricciones son a corto plazo.

Inversiones

Las inversiones consisten en inversiones de renta fija con vencimiento de tres meses o menos a la fecha de adquisición.

Otros activos financieros

Los otros activos financieros incluyen cuentas por cobrar a no corrientes, instrumentos financieros derivados y las contingencias recuperables adquiridas de las combinaciones de negocio. Las cuentas por cobrar no corrientes con un periodo determinado se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Activos financieros

Los activos financieros se clasifican dentro de los siguientes modelos de negocio dependiendo del objetivo de la Administración: (i) "mantener al vencimiento para recuperar los flujos de efectivo", (ii) "mantener al vencimiento y vender activos financieros" y (iii) "otros o mantener para negociar" o como derivados asignados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficiente, según corresponda. La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determinará en el momento del reconocimiento inicial.

La Compañía realiza una evaluación a nivel portafolio del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene para reflejar la mejor forma en que el negocio administra el activo financiero y la forma en la que se proporciona la información a la Administración de la Compañía. La información que se considera dentro de la evaluación incluye:

- Las políticas y objetivos de la Compañía en relación con el portafolio y la implementación práctica de dichas políticas;
- Rendimiento y evaluación del portafolio de la Compañía incluyendo cuentas por cobrar;
- Riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio y como se administran esos riesgos;
- Cualquier compensación relacionada con el rendimiento de la cartera;
- Frecuencia, volumen y el momento de ventas de activos financieros en periodos anteriores junto con las razones de dichas ventas y expectativas sobre actividades de venta en un futuro.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido, inversiones con vencimientos de más de tres meses, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros.

Para el reconocimiento inicial de un activo financiero, la Compañía lo mide a valor razonable más los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la compra del mismo, en caso de que dicho activo no se mida a valor razonable con cambios en resultados. Las cuentas por cobrar que no tengan un componente de financiamiento considerable se miden y reconocen al precio de transacción y cuando son generadas. El resto de los activos financieros se reconocen solamente cuando la Compañía forma parte de las provisiones contractuales del instrumento.

El valor razonable de un activo se mide utilizando las suposiciones que utilizarían participantes del mercado al valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúan bajo el mejor interés económico.

Durante el reconocimiento inicial, el activo financiero también se clasifica como medido al: costo amortizado, valor razonable con cambios en otros resultados integrales – inversiones de deuda o capital – y valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del con el objetivo por el cual se adquiere el activo financiero.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que Coca-Cola FEMSA cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso, todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Activos financieros a costo amortizado

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para recuperar los flujos de efectivo contractuales; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente ("SPPI" por sus siglas en inglés).

El costo amortizado de un activo o pasivo financiero es el monto del reconocimiento inicial menos los pagos de principal, más o menos la amortización acumulada utilizando el método de tasa de interés efectiva de cualquier diferencia entre el monto inicial y el monto al vencimiento y, para los activos financieros, ajustados por pérdida de deterioro. El producto financiero, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por disposición se reconoce de igual forma en resultados.

Tasa de interés efectiva (TIR)

El método de tasa de interés efectiva es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (asignados como mantenidos al vencimiento) y asignar el producto/gasto financiero durante la vida esperada del instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala los flujos de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman una parte integral de la tasa de interés efectiva, gastos de operación y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales ("ORI")

Un activo financiero se mide en FVOCI si cumple con las dos condiciones siguientes y no se designa como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante el cobro de flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. El producto financiero calculado utilizando la TIR, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas, relacionadas con los cambios en valor razonable, se reconocen en ORI. En caso de bajas o disposiciones, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se reclasifican a resultados.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de capital que no se mantiene para negociación, bajo el modelo de negocio de "otros", la Compañía puede elegir irrevocablemente presentar cambios en el valor razonable de la inversión en ORI. Esta elección se realiza a nivel de cada inversión. Los instrumentos de capital se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos se reconocen como ganancia en resultados al menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas, relacionadas con cambios en el valor razonable, se reconocen en ORI y se consideran partidas que no serán reclasificadas a la utilidad neta consolidada en periodos subsiguientes.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRTUP)

Todos los activos financieros que sean mantenidos para negociar o son administrados y su rendimiento es evaluado en base de valor razonable y que no sean medidos a costo amortizado o FVOCI, se miden a VRTUP. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que cumple con los requisitos para medirse a costo amortizado o a FVOCI para medirse a VRTUP si al hacerlo elimina o reduce significativamente un desfase contable que de otra forma se presentaría.

Derivados, incluyendo los derivados implícitos separados también son clasificados como mantenidos para negociar al menos que sean asignados como instrumentos de cobertura efectiva. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se registran en el balance general con cambios netos en el valor razonable presentados como costos financieros (cambios netos negativos en el valor razonable) o productos financieros (cambios netos positivos en el valor razonable) en resultados, incluyendo cualquier ingreso dividendos.

Evaluación de que los flujos de efectivo contractuales son solamente pagos de principal e interés ("SPPI")

Para poder clasificar un activo financiero dentro de una de las tres categorías diferentes, la Compañía determina si los flujos de efectivo contractuales del activo son solamente pagos de principal e interés. La Compañía considera los términos contractuales del instrumento financiero y ya sea que el activo financiero contiene algún término contractual que podría cambiar el momento o el monto de los flujos de efectivo contractuales de tal manera que no cumpliría con el criterio de SPPI. Al hacer esta evaluación la Compañía considera la siguiente:

- Eventos contingentes que modificarían la cantidad o el momento de los flujos de efectivo;
- Los términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa de interés variable;
- Características de pago y extensión; y
- Características que limitan el derecho de la Compañía para obtener flujos de efectivo de ciertos activos.

Una característica de prepago es consistente con las características de solamente pagos de principal e interés si el monto del prepago representa sustancialmente los montos del principal y los intereses pendientes de pago, que pudiesen incluir una compensación razonable por la terminación anticipada del contrato. Adicionalmente, un activo financiero adquirido u originado con una prima o descuento a su monto contractual y en el reconocimiento inicial el valor razonable de la característica de prepago es insignificante, el activo pasará la prueba de las características contractuales de flujo de efectivo si el monto de prepago representa sustancialmente el monto contractual y los intereses acumulados (pero no pagados); la cual puede incluir una compensación adicional por la terminación anticipada del contrato.

Préstamos y créditos

Los préstamos y créditos son instrumentos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no se cotizan en mercados activos. Los préstamos y créditos con un plazo determinado, (incluyendo cuentas por cobrar y otros créditos), se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

El producto financiero se reconoce aplicando la tasa de interés efectiva, excepto para créditos a corto plazo cuando el reconocimiento del interés es inmaterial.

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (ECL por sus siglas en inglés) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;
- Inversiones de deuda medidos a VRORI;
- Otros activos contractuales

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo. La Compañía aplica el criterio a todas las cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento, pero puede aplicarlo por separado las cuentas por cobrar y activos contractuales de los arrendamientos financieros.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual a ECL de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar el ECL, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada de la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir). La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Impago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicaciones de que un deudor o cliente entrará en quiebra
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes;
- La desaparición de un mercado activo para un instrumento debido a dificultades financieras; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como ganancia o pérdida dentro de ORI.

Compensación de instrumentos financieros

Se requiere que los activos financieros sean compensados contra pasivos financieros y el monto neto sea reportado en el estado consolidado de situación financiera si, y sólo cuando la Compañía:

- Actualmente tenga un derecho legal ejecutable de compensar los montos reconocidos; y
- Pretenda liquidar de manera neta, o realice los activos y liquide los pasivos simultáneamente.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y crediticios. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el peso mexicano y otras monedas, a fluctuaciones en la tasa de interés asociadas con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía evalúa y registra todos los instrumentos financieros derivados y de cobertura en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con información de mercado suficiente, confiable y comprobable. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados cada año en resultados o en otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

Cobertura contable

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados para cubrir el riesgo de fluctuación en moneda extranjera y tasa de interés de transacciones altamente probables, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y son acumulados bajo la valuación de la porción efectiva de los instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada, en la línea de (ganancia) pérdida en valuación de instrumentos financieros.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada en el período en que la partida cubierta es reconocida en la utilidad neta consolidada, en la misma partida del estado consolidado de resultados. Sin embargo, cuando la operación proyectada de cobertura reconoce un activo no financiero o pasivo no financiero, ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o pasivo no financiero.

La cobertura contable se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejecutado, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, en ese momento permanece en capital y se reconoce cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

Cobertura de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura se reconoce en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida cambiaria. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto es registrado como parte del valor en libros de la partida cubierta y también es reconocido en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida por fluctuación cambiaria.

Para el valor razonable de las coberturas relacionadas a partidas contabilizadas a costo amortizado los cambios en el valor razonable de la partida efectiva de la cobertura se reconoce primero como ajuste al valor en libros de la cobertura y posteriormente se amortiza a través de la utilidad o pérdida neta consolidada durante la vida restante de la cobertura utilizando el método de interés efectivo. La amortización por el método de interés efectivo podrá empezar tan pronto como exista un ajuste y, a más tardar cuando la partida cubierta deje de ser ajustada por los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Si la partida cubierta es dada de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente en resultados.

Cuando un compromiso en firme no reconocido se designe como partida cubierta, el cambio acumulado posterior en el valor razonable del compromiso en firme atribuible al riesgo cubierto, se reconocerá como un activo o pasivo con la correspondiente ganancia o pérdida reconocida en la utilidad neta consolidada.

Medición del valor razonable

La Compañía mide sus instrumentos financieros, tales como derivados y ciertos activos no financieros, a su valor razonable en cada fecha de balance.

El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría por la transferencia de un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición. La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo; o
- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad que reporta tiene la capacidad de acceder a la fecha de medición.
- Nivel 2: Insumos distintos a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: Es información no observable para el activo o pasivo. Información no observable se utilizará para medir el valor razonable en la medida en que los datos observables no estén disponibles, permitiendo situaciones en las que hay poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

La Compañía determina las políticas y procedimientos tanto para la medición del valor razonable recurrente, como los pasivos no cotizados.

Para el propósito de las revelaciones del valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos de los activos o pasivos y el nivel de la jerarquía de valor razonable como se explicó anteriormente.

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios son valuados sobre la base del costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto, y se basan en la fórmula del costo promedio.

El costo de ventas, se basa en el costo promedio ponderado de los inventarios al momento de la venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo e inspección.

Inversiones en otras entidades

Inversiones en asociadas

Asociadas son aquellas entidades en las cuales la Compañía tiene influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de las políticas financieras y operativas de la entidad participada, pero sin ejercer control sobre dichas políticas financieras y operativas. Tras la pérdida de influencia significativa sobre una asociada, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Las inversiones en asociadas se registran utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo, que incluye el precio de compra y cualquier gasto directamente atribuible necesario para adquirirlo. El valor en libros de la inversión es ajustado para reconocer los cambios en las acciones de la Compañía netos de activos de la asociada desde la fecha de adquisición. Los estados financieros de las asociadas son preparados por los mismos periodos como en la Compañía.

Cuando las pérdidas de la asociada exceden el valor en libros del valor de la asociada, incluyendo cualquier anticipo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación o haya realizado pagos a nombre de la asociada.

El crédito mercantil a la fecha de adquisición se presenta como parte de la inversión en la asociada en el estado consolidado de situación financiera. El crédito mercantil de la adquisición de una participación en una asociada se mide de acuerdo con las políticas contables de la Compañía para el crédito mercantil resultante de una combinación de negocios.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. La Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en acciones está deteriorada. En este caso, la Compañía calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros y reconoce el monto en la participación de la utilidad o pérdida de las asociadas y negocios conjuntos utilizando el método de participación en el estado consolidado de resultados.

Acuerdos conjuntos

Un acuerdo conjunto es un acuerdo en el cual dos o más partes tienen control conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control que existe sólo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieran el consentimiento unánime de todas las partes que comparten el control. La Compañía clasifica sus participaciones en acuerdos conjuntos ya sea como operaciones conjuntas o negocios conjuntos dependiendo de los derechos de la Compañía a los activos y obligaciones de los pasivos del acuerdo.

Un negocio conjunto es un acuerdo conjunto por medio del cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo tienen derechos a los activos netos del acuerdo. La Compañía reconoce su participación en los negocios conjuntos como una inversión utilizando el método de participación.

Control conjunto es el reparto del control contractualmente decidido de un acuerdo, que existe solo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes que comparten el control..

Cuando existe una pérdida de control en un acuerdo conjunto, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran en resultados en el momento en que se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no están listas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta sobre el costo de adquisición. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian como componentes por separado (componentes principales) de propiedad, planta y equipo. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

La vida útil estimada de los principales activos de la Compañía se presenta a continuación:

	Años
Edificios	40 – 50
Maquinaria y equipo	10 – 20
Equipo de distribución	7 – 15
Equipo de refrigeración	5 – 7
Botellas retornables	1.5 – 4
Otros equipos	3 – 10

La vida útil estimada de los activos, los valores residuales y el método de depreciación se revisan al final de cada ejercicio anual, con el efecto de cualquier cambio en las estimaciones representadas de forma prospectiva.

Se deja de reconocer una partida de propiedad, planta y equipo cuando se da de baja o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de propiedad, planta y equipo se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor neto en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada.

Botellas retornables y no retornables:

La Compañía cuenta con dos tipos de botellas: retornables y no retornables.

- No retornables: Son registradas en la utilidad neta consolidada al momento de la venta del producto.
- Retornables: Son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo. Las botellas retornables son registradas a su costo de adquisición y, para países con entorno económico hiperinflacionario, son actualizadas de acuerdo con la NIC 29. La depreciación de las botellas retornables se calcula utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.

Existen dos tipos de botellas retornables:

- Las que se encuentran en control de la Compañía en sus instalaciones, plantas y centros de distribución; y
- Las que son entregadas a los clientes y siguen siendo propiedad de la Compañía.

Las botellas retornables que han sido entregadas a los clientes están sujetas a un acuerdo con un distribuidor en virtud del cual la Compañía mantiene la propiedad. Estas botellas son controladas por personal de ventas durante sus visitas periódicas a los distribuidores y la Compañía tiene el derecho de cobrar cualquier rotura identificada al distribuidor. Las botellas que no estén sujetas a dichos acuerdos se registran en resultados cuando son entregadas a los detallistas.

Las botellas retornables y por las cuales se ha recibido un depósito por parte de los clientes, se deprecian de acuerdo con sus vidas útiles (3 años para botellas de vidrios y 1.5 para botellas de PET retornable). Los depósitos de clientes recibidos se amortizan sobre la misma vida útil estimada de las botellas.

Activos intangibles

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos de forma independiente se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se mide a valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se llevan al costo menos cualquier amortización acumulada y pérdidas acumuladas por deterioro. La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan y consisten principalmente en tecnologías de la información y los costos de administración del sistema incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Dichas cantidades se capitalizan y se amortizan, utilizando el método de línea recta durante su vida útil esperada. Los gastos que no cumplan los requisitos para su capitalización, se registran como gasto cuando se incurren.

Los activos intangibles amortizables, tales como activos intangibles con vida definida son objeto de pruebas de deterioro, cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo o grupo de activos no se puede recuperar a través de sus flujos de efectivo futuros esperados.

Los activos intangibles con vida indefinida no están sujetos a amortización y son objeto a pruebas de deterioro anuales, cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de los activos intangibles excede su valor de recuperación.

Los activos intangibles de vida indefinida de la Compañía consisten principalmente en derechos para producir y distribuir productos de la marca Coca-Cola en los territorios de la Compañía. Estos derechos están representados por contratos estándar que The Coca-Cola Company tiene celebrados con sus embotelladores.

Al 30 de septiembre de 2018 y en virtud de una reestructura que se llevó a cabo en conjunto con The Coca-Cola Company de los contratos de embotellador en México, la Compañía tiene actualmente cuatro contratos de embotellador en México con las siguientes vigencias: (i) el contrato para el territorio del Valle de México, el cual es renovado en junio de 2023, (ii) el contrato para el territorio del Sureste, el cual es renovado en junio de 2023, (iii) un contrato para el territorio del Bajío, el cual es renovado en mayo de 2025, y (iv) el contrato del territorio del Golfo, el cual es renovado en mayo 2025. Al 30 de septiembre de 2018 y en virtud de una reestructura que se llevó a cabo en conjunto con The Coca-Cola Company de los contratos de embotellador en Brasil, la Compañía tiene dos contratos de embotellador en Brasil, los cuales son renovados en octubre de 2027. Al 30 de septiembre de 2018, la Compañía tiene tres contratos de embotellador en Guatemala, los cuales son renovados en marzo de 2025 y abril de 2028

(dos contratos). Adicionalmente, la Compañía cuenta con un contrato de embotellador por cada país los cuales son renovados en las siguientes fechas: Argentina en septiembre 2024; Colombia en junio 2024; Venezuela en agosto 2026; Costa Rica en septiembre 2027; Nicaragua en mayo 2026; Panamá en noviembre 2024; Uruguay en junio 2028 y en Filipinas que se renueva en diciembre 2022. Los contratos de embotellador son renovados automáticamente por periodos de 10 años, sujetos del derecho de cualquiera de las partes de dar un preaviso que no desea renovar un contrato específico. Adicionalmente, estos contratos generalmente pueden darse por terminados en caso de incumplimiento. La terminación podría evitar la venta de bebidas de la marca Coca-Cola en el territorio afectado y tendría un efecto adverso en el negocio de la Compañía, las condiciones financieras, resultados de operaciones y las perspectivas.

Deterioro de activos de larga duración.

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos tangibles e intangibles de vida larga para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el valor recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el valor recuperable de un activo individual, la Compañía estima el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a UGE individuales, o de otra manera se asignan a la Compañía más pequeña de las UGE por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, o en cualquier momento en que ciertas circunstancias indican que el valor en libros del UGE relacionado puede exceder el valor razonable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado.

Si se estima que el valor recuperable de un activo (o UGE) sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo (o UGE) es reducido a su valor recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo (o UGE) se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo (o UGE) en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles.

Pasivos financieros e instrumentos de capital

Clasificación como deuda o capital

La deuda y los instrumentos de capital emitidos por la entidad se clasifican ya sea como pasivos financieros o como capital, de acuerdo a la sustancia de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

Instrumentos de capital

Un instrumento de capital es cualquier contrato que pruebe una participación residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se reconocen en los ingresos recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos propios de capital de la Compañía se reconocen y deducen directamente en capital. Ninguna ganancia o pérdida se reconoce en la utilidad o pérdida sobre la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Compañía.

Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros dentro del alcance de la NIC 39 se clasifican como pasivos financieros a VRTUP, préstamos y financiamientos, o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según sea el caso. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en el reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable menos, en el caso de préstamos y financiamientos, costos de la operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos y financiamientos, e instrumentos financieros derivados.

Medición subsecuente

La medición de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

Préstamos y financiamientos

Después del reconocimiento inicial, los préstamos que generan intereses y los financiamientos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado consolidado de resultados cuando los pasivos dejan de reconocerse, a través del proceso de amortización del método de interés efectivo.

El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima de la adquisición, y comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo. La amortización del método de interés efectivo se incluye en el gasto financiero en el estado consolidado de resultados

Bajas de activos financieros

Un activo financiero (o, según corresponda, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

Los derechos a recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado; o

La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos completamente sin demoras a un tercero bajo un acuerdo de transferencia y ya sea que (a) la Compañía haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo o (b) la Compañía no haya transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero haya transferido el control del activo.

Bajas de pasivos financieros

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación del pasivo se elimina, se cancela o expira.

Cuando un pasivo financiero se reemplaza por otro del mismo acreedor en términos sustancialmente diferentes, o los términos del pasivo se modifica sustancialmente, tal intercambio o modificación se reconoce como una baja del pasivo original y se reconoce un pasivo nuevo. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado consolidado de resultados.

Provisiones

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (contractual o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación confiable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros es el valor presente de esos flujos de efectivo (en donde el efecto del valor temporal del dinero es material).

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si se recibe el reembolso y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza.

Las provisiones por reestructura sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplan. La Compañía tiene una obligación implícita, cuando hay un plan formal detallado que identifica la empresa o la parte de la empresa en cuestión, la ubicación y el número de trabajadores afectados, una estimación detallada de los costos asociados, y una línea de tiempo apropiado. Además, los empleados afectados deben ser informados de las características principales de los planes.

Reconocimiento de los ingresos

La Compañía reconoce los ingresos conforme se transfiere al cliente el control del bien o servicio. El control se refiere a la habilidad que tiene el cliente de dirigir el uso y de obtener sustancialmente todos los beneficios del producto transferido. Además, también implica que el cliente tenga la habilidad de prevenir que terceros dirijan el uso y obtengan sustancialmente todos los beneficios de dicho bien transferido. Todas las condiciones anteriores se cumplen normalmente en el momento en que los bienes o servicios se entregan al cliente. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, neto de promociones y descuentos.

Los ingresos provenientes por el otorgamiento de algún tipo de crédito o financiamiento en el que se generen intereses se reconocen una vez que el monto de los ingresos puede valorarse y cuando es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan hacia la entidad. El reconocimiento contable de dichos ingresos por intereses se lleva a cabo a su costo amortizado a través del método de interés efectivo, de acuerdo con lo establecido en la política respectiva, en el rubro de producto financiero dentro del estado de resultados consolidado.

Contraprestaciones variables

La Compañía ajusta el precio de la transacción, derivado de las estimaciones de promociones y descuentos (contraprestaciones variables) que serán otorgados a los clientes. Estas estimaciones se basan en los acuerdos comerciales celebrados con los clientes y con base en la experiencia histórica o desempeño previsto del cliente. Los descuentos y promociones son asignados a cada obligación de desempeño con la que se relacionan.

Impuestos a la utilidad

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

Impuestos a la utilidad del periodo

Los impuestos a la utilidad se registran en los resultados del periodo en que se incurren.

Impuestos a la utilidad diferidos

El impuesto diferido resulta de las diferencias temporales entre el valor en libros de un activo o pasivo en el estado de situación financiera y la base fiscal utilizada en el cálculo de la utilidad antes de impuestos. El pasivo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales gravables. El activo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que las ganancias fiscales estén disponibles contra las cuales esas diferencias temporales deducibles puedan utilizarse y, si existiesen, beneficios futuros procedentes de pérdidas fiscales y ciertos créditos fiscales. Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del reconocimiento inicial (distinta a una adquisición de negocios) de otros activos y pasivos en una transacción que no afecte la utilidad fiscal ni la utilidad contable, excepto en el caso de Brasil, en donde algunos montos del crédito mercantil son, en algunas ocasiones, deducibles para efectos fiscales.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen por diferencias temporales deducibles, el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y las pérdidas fiscales no utilizados. Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias fiscales contra las que las diferencias temporales deducibles, y el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y bases fiscales no utilizados puedan ser utilizadas.

El valor en libros de los activos por impuestos diferidos se revisa en cada fecha de presentación y reduce en la medida en que ya no es probable que la ganancia fiscal esté disponible para permitir que la totalidad o parte de los activos diferidos sean utilizados. Los activos por impuestos diferidos no reconocidos son re-evaluados en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que existan beneficios fiscales futuros que permitan que el activo por impuestos diferidos sea recuperado.

El pasivo por impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, excepto cuando la Compañía pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que la diferencia temporal no se revierta en un futuro previsible. El activo por impuesto diferido que surge de diferencias temporales deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, se reconoce únicamente en la medida que sea probable que existan ganancias fiscales suficientes contra las cuales utilizar los beneficios de diferencias temporales y se espera que las diferencias temporales se reviertan en un futuro previsible.

El impuesto diferido se clasifica como activo o pasivo no corriente, independientemente del plazo en que se espera se reviertan las diferencias temporales.

El impuesto diferido relacionado a partidas reconocidas en otros resultados integrales es reconocido en correlación con la transacción que las originó.

El activo y pasivo por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal ejecutable de compensar el activo por impuesto contra el pasivo por impuesto y el impuesto diferido relacionado con la misma entidad y la misma autoridad fiscal.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden a las tasas fiscales que se esperan aplicar en el periodo en el que se realice el activo o se cancele el pasivo, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que al final del periodo hayan sido aprobadas o prácticamente terminado el proceso de aprobación. La medición del activo y pasivo por impuesto diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía espera, al final del periodo, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

En México, la tasa del impuesto a la utilidad es del 30% para los años de 2018, 2017 y 2016.

Utilidad por acción

La Compañía publica información sobre su utilidad básica y diluida por acción (UPA) de sus acciones, la Compañía tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo cual presenta información sobre su utilidad básica y diluida por acción. La utilidad básica por acción resulta de dividir la utilidad neta atribuible a la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo, ajustado por el promedio ponderado de las acciones adquiridas en el año. La utilidad diluida por acción resulta de dividir la utilidad neta atribuible a la participación controladora (después de ajustarla para considerar el efecto de los intereses sobre las acciones preferenciales convertibles) entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían al momento de convertir todas las acciones ordinarias potencialmente dilutivas en acciones ordinarias.

La utilidad por acción antes de operaciones continuas es calculada dividiendo la utilidad mayoritaria en operaciones continuas entre el número de acciones del periodo.

La utilidad por acción de las operaciones discontinuas se calcula dividiendo la utilidad neta mayoritaria de las operaciones discontinuas entre el número de acciones del periodo.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Adquisiciones de negocio

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. Al evaluar el control, la Compañía considera los derechos de voto sustantivos potenciales. El costo de una adquisición se mide como el agregado de la contraprestación, medida a valor razonable a la fecha de la adquisición y el monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida. Por cada adquisición de negocio, la Compañía elige medir la participación no controladora en la entidad adquirida a su valor razonable o en la participación proporcional de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la adquisición y el valor razonable que la Compañía tenía en la adquirida anteriormente (si existiese) menos el monto neto reconocido en los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos. Si después de la reevaluación el neto de los montos de los activos identificables adquiridos y pasivos asumidos excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de la participación no controladora y el valor razonable que la Compañía tenía anteriormente en la adquirida (si existiese), el exceso se reconoce una ganancia en la compra a un precio reducido en la utilidad neta consolidada al momento de la adquisición.

Los costos relacionados con la adquisición que no sean los asociados con la emisión de deuda o títulos accionarios que la Compañía incurra en relación con una adquisición de negocios, se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, una vez reevaluados los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una adquisición de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre la adquisición, la Compañía revela los montos preliminares en los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes provisionales se ajustan durante el periodo de medición (no mayor a 12 meses), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar información nueva obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

Algunas ocasiones obtener el control de una adquisición en la cual el capital minoritario es controlado inmediatamente antes de la fecha de adquisición, es considerado como una adquisición de negocio por etapas también mencionada como adquisición por pasos. La Compañía re-calcula su capital minoritario en la adquisición como valor razonable a la fecha de adquisición y reconocer el resultado de la pérdida o ganancia en el mismo. También el cambio en el valor del capital minoritario reconocido en otras partidas de la utilidad integral deben ser reconocidas con las mismas bases según se requiera si la Compañía ha dispuesto directamente de la previa participación de capital.

La Compañía a veces obtiene control de una adquisición sin transferir consideración. El método contable de adquisición para una adquisición aplica a las combinaciones que siguen:

- i. El adquirido re compra suficiente número de sus propias acciones para que la Compañía obtenga control.
- ii. El lapso de derecho de voto minoritario que tenía la Compañía sobre el control de una adquisición en la cual maneja derecho mayoritario de voto.
- iii. La Compañía y el adquirido acuerdan combinar sus negocios mediante un contrato en el cual no se intercambia control y ningún interés minoritario es retenido en la Compañía adquirida ya sea en la fecha de adquisición o anterior.

Activos de larga duración mantenidos para venta y Operaciones discontinuadas

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o

- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Moneda extranjera y consolidación de subsidiarias extranjeras, inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Al preparar los estados financieros de cada subsidiaria individual, asociada y negocio conjunto, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada, se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a las tasas que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria en partidas monetarias se reconoce en utilidad o pérdida en el periodo en el que surge, excepto:

- Las variaciones en la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria se incluyen en el ajuste de conversión acumulado, el cual se registra en el capital contable como parte del efecto por conversión acumulado dentro de otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- Los saldos de financiamiento con subsidiarias en el extranjero se consideran inversiones a largo plazo dado que no se planea su pago en el corto plazo. La posición monetaria y la fluctuación cambiaria generadas por dichos saldos, se registran en la cuenta de efecto por conversión acumulado en el capital contable como parte de las otras partidas acumuladas de la utilidad integral.
- La fluctuación cambiaria en operaciones realizadas para cubrir ciertos riesgos de moneda extranjera.

Las diferencias cambiarias de las partidas monetarias son reconocidas en resultados. La clasificación en los resultados depende de la naturaleza que origine dichas fluctuaciones. Las diferencias cambiarias que se generan de actividades de operación son presentadas en la línea de otros gastos, mientras que las fluctuaciones relacionadas las actividades no operativas tales como actividades de financiamiento son presentadas como parte de la línea de "ganancias (pérdidas) por fluctuación cambiaria" en el estado de resultados.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como se describe a continuación:

- En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del año, el capital contable se convierte a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio histórico y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, únicamente si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Adicionalmente en relación a la parcial enajenación que no resulta en la pérdida de control sobre la subsidiaria, la parte proporcional de las diferencias de tipo de cambio son re-atribuidas al interés minoritario y no son reconocidas en el estado de pérdidas y ganancias. Para todas las otras enajenaciones parciales (por ejemplo, enajenaciones parciales de asociadas o joint ventures que no resultan en la pérdida de control de la Compañía e influencia significativa), la parte proporcional de las diferencias cambiarias acumuladas son reclasificadas al estado de pérdidas o ganancias.

Los ajustes de crédito mercantil y del valor razonable en activos y pasivos adquiridos identificables que surgen de la adquisición de alguna operación en el extranjero son tratados como activos y pasivos de operaciones en el extranjero y son convertidos al tipo de cambio vigente al final de cada periodo contable. Las diferencias por los efectos cambiarios son reconocidas en capital como parte del ajuste por conversión acumulado.

La conversión de los activos y pasivos denominados en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza con fines de consolidación y no indica que la Compañía pueda realizar o liquidar dichos activos y pasivos en pesos Mexicanos. Adicionalmente, esto no indica que la Compañía pueda hacer la distribución o retorno de capital a los accionistas en pesos mexicanos.

Tipos de Cambio para conversión de Moneda Local a Pesos Mexicanos

País o zona	Moneda Funcional	Tipo de cambio promedio por los nueve meses terminados el		Tipo de cambio de cierre de los nueve meses terminados el	
		30 de septiembre de 2018	30 de septiembre de 2017	30 de septiembre de 2018	30 de septiembre de 2017
México	Peso mexicano	Ps 1.00	Ps 1.00	Ps 1.00	Ps 1.00
Guatemala	Quetzal	2.5548	2.5733	2.4425	2.4778
Costa Rica	Colón	0.0333	0.0331	0.0321	0.0317
Panamá	Dólar americano	19.0365	18.9356	18.8120	18.1979
Colombia	Peso colombiano	0.0066	0.0064	0.0063	0.0062
Nicaragua	Córdoba	0.6071	0.6345	0.5891	0.5983
Argentina	Peso argentino	0.7954	1.1714	0.4560	1.0513
Venezuela (a)	Bolívar Soberano	0.3083	NA	0.3026	NA
Venezuela (a)	Bolívar fuerte	0.000188	0.018036	0.000004	0.005440
Brasil	Real	5.3178	5.9705	4.6984	5.7443
Filipinas	Peso filipino	0.3628	0.3772	0.3468	0.3563
Uruguay	Peso uruguayo	0.6336	0.6648	0.5664	0.6286

Tipo de cambio publicado por el Banco Central de cada país

- a. Venezuela

El 31 de diciembre de 2017, la Compañía determinó que las condiciones económicas y políticas de Venezuela no le permiten cumplir con los criterios contables para continuar consolidando su operación en Venezuela. Estas condiciones de deterioro han impactado significativamente entre otras cosas, la habilidad de la Compañía para administrar la estructura del capital, su capacidad para importar y comprar materias primas generando también limitaciones en la dinámica del portafolio de productos. Adicionalmente ciertos controles gubernamentales sobre el precio de algunos productos, restricciones de leyes laborales, la habilidad de obtener dólares americanos y efectuar importaciones, han afectado el curso normal del negocio en Venezuela. Debido a lo anterior y a que las operaciones en Venezuela continuarán, al 31 de diciembre de 2017 la Compañía cambió su método de contabilización de su inversión en Venezuela de consolidación a método de valor razonable medido utilizando una técnica de valuación de nivel 3.

A partir del 1° de enero de 2018 la Compañía reconocerá su inversión bajo el método de valor razonable, conforme a la nueva NIIF 9, En consecuencia la Compañía ya no incluye los resultados de las operaciones en Venezuela en los Estados Financieros Consolidados de periodos subsecuentes.

Reconocimiento de los efectos de la inflación en países con entornos económicos hiperinflacionarios

Derivado de los niveles actuales de inflación de Argentina y con ninguna expectativa de decrementos significativos en el corto plazo, el uso de contabilidad de hiperinflación, es considerada necesaria para los periodos subsecuentes, por lo que la Compañía dio inicio a su contabilización con base a IAS 29 a partir del 1 de Julio de 2018.

La Compañía reconoce los efectos inflacionarios en la información financiera de su subsidiaria argentina que opera en un entorno hiperinflacionario (cuando la inflación acumulada de los últimos tres ejercicios se aproxima o excede el 100% o más, además de otros factores cualitativos), el cual consiste en:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.
- Aplicación de los factores de inflación apropiados para actualizar el capital social, prima en suscripción de acciones, utilidad neta, las utilidades retenidas y otras partidas acumuladas de la utilidad/pérdida integral, por el monto necesario para mantener el poder adquisitivo en bolívares equivalentes de la fecha en la cual el capital fue contribuido o las utilidades generadas, a la fecha de presentación de los estados financieros consolidados; e
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La Compañía utiliza el índice de precios al consumidor correspondiente a cada país para reconocer los efectos de inflación cuando la subsidiaria opera en un entorno económico hiperinflacionario.

Al 30 de septiembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017, las operaciones de la Compañía se clasifican como sigue:

País	Inflación Acumulada		Inflación Acumulada	
	Septiembre 2016- 2018	Tipo de Economía	Diciembre 2014- 2017	Tipo de Economía
México	15.37%	No hiperinflacionaria	12.70%	No hiperinflacionaria
Guatemala	13.80%	No hiperinflacionaria	13.50%	No hiperinflacionaria
Costa Rica	3.81%	No hiperinflacionaria	2.50%	No hiperinflacionaria
Panamá	1.59%	No hiperinflacionaria	2.30%	No hiperinflacionaria
Colombia	15.35%	No hiperinflacionaria	17.50%	No hiperinflacionaria
Nicaragua	12.41%	No hiperinflacionaria	12.30%	No hiperinflacionaria
Argentina	135.12%	Hiperinflacionaria	101.50%	No hiperinflacionaria
Brasil	15.97%	No hiperinflacionaria	21.10%	No hiperinflacionaria
Filipinas	12.42%	No hiperinflacionaria	7.50%	No hiperinflacionaria

Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido

El efectivo es medido a su valor razonable y consiste en depósitos en cuentas bancarias las cuales generan un interés sobre el saldo disponible. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija (overnight), ambos con vencimiento de tres meses o menos y son registrados a su valor razonable. **Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido**

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales. El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros circulantes dado que por naturaleza las restricciones son a corto plazo.

Inversiones

Las inversiones consisten en inversiones de renta fija con vencimiento de tres meses o menos a la fecha de adquisición.

Otros activos financieros

Los otros activos financieros incluyen cuentas por cobrar a no corrientes, instrumentos financieros derivados y las contingencias recuperables adquiridas de las combinaciones de negocio. Las cuentas por cobrar no corrientes con un periodo determinado se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Activos financieros

Los activos financieros se clasifican dentro de los siguientes modelos de negocio dependiendo del objetivo de la Administración: (i) “mantener al vencimiento para recuperar los flujos de efectivo”, (ii) “mantener al vencimiento y vender activos financieros” y (iii) “otros o mantener para negociar” o como derivados asignados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficiente, según corresponda. La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determinará en el momento del reconocimiento inicial.

La Compañía realiza una evaluación a nivel portafolio del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene para reflejar la mejor forma en que el negocio administra el activo financiero y la forma en la que se proporciona la información a la Administración de la Compañía. La información que se considera dentro de la evaluación incluye:

- Las políticas y objetivos de la Compañía en relación con el portafolio y la implementación práctica de dichas políticas;
- Rendimiento y evaluación del portafolio de la Compañía incluyendo cuentas por cobrar;
- Riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio y como se administran esos riesgos;
- Cualquier compensación relacionada con el rendimiento de la cartera;
- Frecuencia, volumen y el momento de ventas de activos financieros en periodos anteriores junto con las razones de dichas ventas y expectativas sobre actividades de venta en un futuro.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido, inversiones con vencimientos de más de tres meses, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros.

Para el reconocimiento inicial de un activo financiero, la Compañía lo mide a valor razonable más los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la compra del mismo, en caso de que dicho activo no se mida a valor razonable con cambios en resultados. Las cuentas por cobrar que no tengan un componente de financiamiento considerable se miden y reconocen al precio de transacción y cuando son generadas. El resto de los activos financieros se reconocen solamente cuando la Compañía forma parte de las provisiones contractuales del instrumento.

El valor razonable de un activo se mide utilizando las suposiciones que utilizarían participantes del mercado al valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúan bajo el mejor interés económico.

Durante el reconocimiento inicial, el activo financiero también se clasifica como medido al: costo amortizado, valor razonable con cambios en otros resultados integrales – inversiones de deuda o capital – y valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del con el objetivo por el cual se adquiere el activo financiero.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que Coca-Cola FEMSA cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso, todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Activos financieros a costo amortizado

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para recuperar los flujos de efectivo contractuales; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente (“SPPI” por sus siglas en inglés).

El costo amortizado de un activo o pasivo financiero es el monto del reconocimiento inicial menos los pagos de principal, más o menos la amortización acumulada utilizando el método de tasa de interés efectiva de cualquier diferencia entre el monto inicial y el monto al vencimiento y, para los activos financieros, ajustados por pérdida de deterioro. El producto financiero, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por disposición se reconoce de igual forma en resultados.

Tasa de interés efectiva (TIR)

El método de tasa de interés efectiva es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (asignados como mantenidos al vencimiento) y asignar el producto/gasto financiero durante la vida esperada del instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala los flujos de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman una parte integral de la tasa de interés efectiva, gastos de operación y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales (“ORI”)

Un activo financiero se mide en FVOCI si cumple con las dos condiciones siguientes y no se designa como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante el cobro de flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. El producto financiero calculado utilizando la TIR, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas, relacionadas con los cambios en valor razonable, se reconocen en ORI. En caso de bajas o disposiciones, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se reclasifican a resultados.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de capital que no se mantiene para negociación, bajo el modelo de negocio de “otros”, la Compañía puede elegir irrevocablemente presentar cambios en el valor razonable de la inversión en ORI. Esta elección se realiza a nivel de cada inversión. Los instrumentos de capital se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos se reconocen como ganancia en resultados al menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas, relacionadas con cambios en el valor razonable, se reconocen en ORI y se consideran partidas que no serán reclasificadas a la utilidad neta consolidada en periodos subsecuentes.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRTUP)

Todos los activos financieros que sean mantenidos para negociar o son administrados y su rendimiento es evaluado en base de valor razonable y que no sean medidos a costo amortizado o FVOCI, se miden a VRTUP. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que cumple con los requisitos para medirse a costo amortizado o a FVOCI para medirse a VRTUP si al hacerlo elimina o reduce significativamente un desfase contable que de otra forma se presentaría.

Derivados, incluyendo los derivados implícitos separados también son clasificados como mantenidos para negociar al menos que sean asignados como instrumentos de cobertura efectiva. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se registran en el balance general con cambios netos en el valor razonable presentados como costos financieros (cambios netos negativos en el valor razonable) o productos financieros (cambios netos positivos en el valor razonable) en resultados, incluyendo cualquier ingreso dividendos.

Evaluación de que los flujos de efectivo contractuales son solamente pagos de principal e interés ("SPPI")

Para poder clasificar un activo financiero dentro de una de las tres categorías diferentes, la Compañía determina si los flujos de efectivo contractuales del activo son solamente pagos de principal e interés. La Compañía considera los términos contractuales del instrumento financiero y ya sea que el activo financiero contiene algún término contractual que podría cambiar el momento o el monto de los flujos de efectivo contractuales de tal manera que no cumpliría con el criterio de SPPI. Al hacer esta evaluación la Compañía considera la siguiente:

- Eventos contingentes que modificarían la cantidad o el momento de los flujos de efectivo;
- Los términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa de interés variable;
- Características de pago y extensión; y
- Características que limitan el derecho de la Compañía para obtener flujos de efectivo de ciertos activos.

Una característica de prepago es consistente con las características de solamente pagos de principal e interés si el monto del prepago representa sustancialmente los montos del principal y los intereses pendientes de pago, que pudiesen incluir una compensación razonable por la terminación anticipada del contrato. Adicionalmente, un activo financiero adquirido u originado con una prima o descuento a su monto contractual y en el reconocimiento inicial el valor razonable de la característica de prepago es insignificante, el activo pasará la prueba de las características contractuales de flujo de efectivo si el monto de prepago representa sustancialmente el monto contractual y los intereses acumulados (pero no pagados); la cual puede incluir una compensación adicional por la terminación anticipada del contrato.

Préstamos y créditos

Los préstamos y créditos son instrumentos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no se cotizan en mercados activos. Los préstamos y créditos con un plazo determinado, (incluyendo cuentas por cobrar y otros créditos), se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

El producto financiero se reconoce aplicando la tasa de interés efectiva, excepto para créditos a corto plazo cuando el reconocimiento del interés es inmaterial..

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (ECL por sus siglas en inglés) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;
- Inversiones de deuda medidos a VRORI;
- Otros activos contractuales

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo. La Compañía aplica el criterio a todas las cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento, pero puede aplicarlo por separado las cuentas por cobrar y activos contractuales de los arrendamientos financieros.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual a ECL de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecoverabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar el ECL, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada de la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir). La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Impago o morosidad de un deudor;

- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicaciones de que un deudor o cliente entrará en quiebra
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes;
- La desaparición de un mercado activo para un instrumento debido a dificultades financieras; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como ganancia o pérdida dentro de ORI.

Compensación de instrumentos financieros

Se requiere que los activos financieros sean compensados contra pasivos financieros y el monto neto sea reportado en el estado consolidado de situación financiera si, y sólo cuando la Compañía:

- Actualmente tenga un derecho legal ejecutable de compensar los montos reconocidos; y
- Pretenda liquidar de manera neta, o realice los activos y liquide los pasivos simultáneamente.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y crediticios. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el peso mexicano y otras monedas, a fluctuaciones en la tasa de interés asociadas con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía evalúa y registra todos los instrumentos financieros derivados y de cobertura en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con información de mercado suficiente, confiable y comprobable. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados cada año en resultados o en otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

Cobertura contable

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados para cubrir el riesgo de fluctuación en moneda extranjera y tasa de interés de transacciones altamente probables, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y son acumulados bajo la valuación de la porción efectiva de los instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada, en la línea de (ganancia) pérdida en valuación de instrumentos financieros.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada en el período en que la partida cubierta es reconocida en la utilidad neta consolidada, en la misma partida del estado consolidado de resultados. Sin embargo, cuando la operación proyectada de cobertura reconoce un activo no financiero o pasivo no financiero, ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o pasivo no financiero.

La cobertura contable se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejecutado, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, en ese momento permanece en capital y se reconoce cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

Cobertura de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura se reconoce en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida cambiaria. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto es registrado como parte del valor en libros de la partida cubierta y también es reconocido en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida por fluctuación cambiaria.

Para el valor razonable de las coberturas relacionadas a partidas contabilizadas a costo amortizado los cambios en el valor razonable de la partida efectiva de la cobertura se reconoce primero como ajuste al valor en libros de la cobertura y posteriormente se amortiza a través de la utilidad o pérdida neta consolidada durante la vida restante de la cobertura utilizando el método de interés efectivo. La amortización por el método de interés efectivo podrá empezar tan pronto como exista un ajuste y, a más tardar cuando la partida cubierta deje de ser ajustada por los cambios en el valor

razonable atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Si la partida cubierta es dada de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente en resultados.

Cuando un compromiso en firme no reconocido se designe como partida cubierta, el cambio acumulado posterior en el valor razonable del compromiso en firme atribuible al riesgo cubierto, se reconocerá como un activo o pasivo con la correspondiente ganancia o pérdida reconocida en la utilidad neta consolidada.

Medición del valor razonable

La Compañía mide sus instrumentos financieros, tales como derivados y ciertos activos no financieros, a su valor razonable en cada fecha de balance.

El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría por la transferencia de un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición. La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo; o
- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad que reporta tiene la capacidad de acceder a la fecha de medición.
- Nivel 2: Insumos distintos a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: Es información no observable para el activo o pasivo. Información no observable se utilizará para medir el valor razonable en la medida en que los datos observables no estén disponibles, permitiendo situaciones en las que hay poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

La Compañía determina las políticas y procedimientos tanto para la medición del valor razonable recurrente, como los pasivos no cotizados.

Para el propósito de las revelaciones del valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos de los activos o pasivos y el nivel de la jerarquía de valor razonable como se explicó anteriormente.

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios son valuados sobre la base del costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto, y se basan en la fórmula del costo promedio.

El costo de ventas, se basa en el costo promedio ponderado de los inventarios al momento de la venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo e inspección.

Inversiones en otras entidades

Inversiones en asociadas

Asociadas son aquellas entidades en las cuales la Compañía tiene influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de las políticas financieras y operativas de la entidad participada, pero sin ejercer control sobre dichas políticas financieras y operativas. Tras la pérdida de influencia significativa sobre una asociada, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Las inversiones en asociadas se registran utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo, que incluye el precio de compra y cualquier gasto directamente atribuible necesario para adquirirlo. El valor en libros de la inversión es ajustado para reconocer los cambios en las acciones de la Compañía netos de activos de la asociada desde la fecha de adquisición. Los estados financieros de las asociadas son preparados por los mismos períodos como en la Compañía.

Cuando las pérdidas de la asociada exceden el valor en libros del valor de la asociada, incluyendo cualquier anticipo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación o haya realizado pagos a nombre de la asociada.

El crédito mercantil a la fecha de adquisición se presenta como parte de la inversión en la asociada en el estado consolidado de situación financiera. El crédito mercantil de la adquisición de una participación en una asociada se mide de acuerdo con las políticas contables de la Compañía para el crédito mercantil resultante de una combinación de negocios.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. La Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en acciones está deteriorada. En este caso, la Compañía calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros y reconoce el monto en la participación de la utilidad o pérdida de las asociadas y negocios conjuntos utilizando el método de participación en el estado consolidado de resultados.

Acuerdos conjuntos

Un acuerdo conjunto es un acuerdo en el cual dos o más partes tienen control conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control que existe sólo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieran el consentimiento unánime de todas las partes que comparten el control. La Compañía clasifica sus participaciones en acuerdos conjuntos ya sea como operaciones conjuntas o negocios conjuntos dependiendo de los derechos de la Compañía a los activos y obligaciones de los pasivos del acuerdo.

Un negocio conjunto es un acuerdo conjunto por medio del cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo tienen derechos a los activos netos del acuerdo. La Compañía reconoce su participación en los negocios conjuntos como una inversión utilizando el método de participación.

Control conjunto es el reparto del control contractualmente decidido de un acuerdo, que existe solo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes que comparten el control.

Cuando existe una pérdida de control en un acuerdo conjunto, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran en resultados en el momento en que se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no están listas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta sobre el costo de adquisición. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian como componentes por separado (componentes principales) de propiedad, planta y equipo. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

La vida útil estimada de los principales activos de la Compañía se presenta a continuación:

	Años
Edificios	40 – 50
Maquinaria y equipo	10 – 20
Equipo de distribución	7 – 15
Equipo de refrigeración	5 – 7
Botellas retornables	1.5 – 4
Otros equipos	3 – 10

La vida útil estimada de los activos, los valores residuales y el método de depreciación se revisan al final de cada ejercicio anual, con el efecto de cualquier cambio en las estimaciones representadas de forma prospectiva.

Se deja de reconocer una partida de propiedad, planta y equipo cuando se da de baja o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de propiedad, planta y equipo se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor neto en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada.

Botellas retornables y no retornables:

La Compañía cuenta con dos tipos de botellas: retornables y no retornables.

- No retornables: Son registradas en la utilidad neta consolidada al momento de la venta del producto.
- Retornables: Son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo. Las botellas retornables son registradas a su costo de adquisición y, para países con entorno económico hiperinflacionario, son actualizadas de acuerdo con la NIC 29. La depreciación de las botellas retornables se calcula utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.

Existen dos tipos de botellas retornables:

- Las que se encuentran en control de la Compañía en sus instalaciones, plantas y centros de distribución; y
- Las que son entregadas a los clientes y siguen siendo propiedad de la Compañía.

Las botellas retornables que han sido entregadas a los clientes están sujetas a un acuerdo con un distribuidor en virtud del cual la Compañía mantiene la propiedad. Estas botellas son controladas por personal de ventas durante sus visitas periódicas a los distribuidores y la Compañía tiene

el derecho de cobrar cualquier rotura identificada al distribuidor. Las botellas que no estén sujetas a dichos acuerdos se registran en resultados cuando son entregadas a los detallistas.

Las botellas retornables y por las cuales se ha recibido un depósito por parte de los clientes, se deprecian de acuerdo con sus vidas útiles (3 años para botellas de vidrios y 1.5 para botellas de PET retornable). Los depósitos de clientes recibidos se amortizan sobre la misma vida útil estimada de las botellas.

Activos intangibles

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos de forma independiente se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios se mide a valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se llevan al costo menos cualquier amortización acumulada y pérdidas acumuladas por deterioro. La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan y consisten principalmente en tecnologías de la información y los costos de administración del sistema incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Dichas cantidades se capitalizan y se amortizan, utilizando el método de línea recta durante su vida útil esperada. Los gastos que no cumplan los requisitos para su capitalización, se registran como gasto cuando se incurren.

Los activos intangibles amortizables, tales como activos intangibles con vida definida son objeto de pruebas de deterioro, cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo o grupo de activos no se puede recuperar a través de sus flujos de efectivo futuros esperados.

Los activos intangibles con vida indefinida no están sujetos a amortización y son objeto a pruebas de deterioro anuales, cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de los activos intangibles excede su valor de recuperación.

Los activos intangibles de vida indefinida de la Compañía consisten principalmente en derechos para producir y distribuir productos de la marca Coca-Cola en los territorios de la Compañía. Estos derechos están representados por contratos estándar que The Coca-Cola Company tiene celebrados con sus embotelladores.

Al 30 de septiembre de 2018 y en virtud de una reestructura que se llevó a cabo en conjunto con The Coca-Cola Company de los contratos de embotellador en México, la Compañía tiene actualmente cuatro contratos de embotellador en México con las siguientes vigencias: (i) el contrato para el territorio del Valle de México, el cual es renovado en junio de 2023, (ii) el contrato para el territorio del Sureste, el cual es renovado en junio de 2023, (iii) un contrato para el territorio del Bajío, el cual es renovado en mayo de 2025, y (iv) el contrato del territorio del Golfo, el cual es renovado en mayo 2025. Al 30 de septiembre de 2018 y en virtud de una reestructura que se llevó a cabo en conjunto con The Coca-Cola Company de los contratos de embotellador en Brasil, la Compañía tiene dos contratos de embotellador en Brasil, los cuales son renovados en octubre de 2027. Al 30 de septiembre de 2018, la Compañía tiene tres contratos de embotellador en Guatemala, los cuales son renovados en marzo de 2025 y abril de 2028 (dos contratos). Adicionalmente, la Compañía cuenta con un contrato de embotellador por cada país los cuales son renovados en las siguientes fechas: Argentina en septiembre 2024; Colombia en junio 2024; Venezuela en agosto 2026; Costa Rica en septiembre 2027; Nicaragua en mayo 2026; Panamá en noviembre 2024; Uruguay en junio 2028 y en Filipinas que se renueva en diciembre 2022. Los contratos de embotellador son renovados automáticamente por periodos de 10 años, sujetos del derecho de cualquiera de las partes de dar un preaviso que no desea renovar un contrato específico. Adicionalmente, estos contratos generalmente pueden darse por terminados en caso de incumplimiento. La terminación podría evitar la venta de bebidas de la marca Coca-Cola en el territorio afectado y tendría un efecto adverso en el negocio de la Compañía, las condiciones financieras, resultados de operaciones y las perspectivas.

Deterioro de activos de larga duración.

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos tangibles e intangibles de vida larga para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el valor recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el valor recuperable de un activo individual, la Compañía estima el valor recuperable de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a UGE individuales, o de otra manera se asignan a la Compañía más pequeña de las UGE por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, o en cualquier momento en que ciertas circunstancias indican que el valor en libros del UGE relacionado puede exceder el valor razonable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado.

Si se estima que el valor recuperable de un activo (o UGE) sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo (o UGE) es reducido a su valor recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo (o UGE) se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo (o UGE) en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles.

Pasivos financieros e instrumentos de capital

Clasificación como deuda o capital

La deuda y los instrumentos de capital emitidos por la entidad se clasifican ya sea como pasivos financieros o como capital, de acuerdo a la sustancia de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

Instrumentos de capital

Un instrumento de capital es cualquier contrato que pruebe una participación residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se reconocen en los ingresos recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos propios de capital de la Compañía se reconocen y deducen directamente en capital. Ninguna ganancia o pérdida se reconoce en la utilidad o pérdida sobre la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Compañía.

Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros dentro del alcance de la NIC 39 se clasifican como pasivos financieros a VRTUP, préstamos y financiamientos, o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según sea el caso. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en el reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable menos, en el caso de préstamos y financiamientos, costos de la operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos y financiamientos, e instrumentos financieros derivados.

Medición subsecuente

La medición de los pasivos financieros depende de su clasificación, como se describe a continuación:

Préstamos y financiamientos

Después del reconocimiento inicial, los préstamos que generan intereses y los financiamientos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado consolidado de resultados cuando los pasivos dejan de reconocerse, a través del proceso de amortización del método de interés efectivo.

El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima de la adquisición, y comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo. La amortización del método de interés efectivo se incluye en el gasto financiero en el estado consolidado de resultados

Bajas de activos financieros

Un activo financiero (o, según corresponda, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

Los derechos a recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado; o

La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos completamente sin demoras a un tercero bajo un acuerdo de transferencia y ya sea que (a) la Compañía haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo o (b) la Compañía no haya transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero haya transferido el control del activo.

Bajas de pasivos financieros

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación del pasivo se elimina, se cancela o expira.

Cuando un pasivo financiero se reemplaza por otro del mismo acreedor en términos sustancialmente diferentes, o los términos del pasivo se modifica sustancialmente, tal intercambio o modificación se reconoce como una baja del pasivo original y se reconoce un pasivo nuevo. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado consolidado de resultados.

Provisiones

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (contractual o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación confiable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros es el valor presente de esos flujos de efectivo (en donde el efecto del valor temporal del dinero es material).

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si se recibe el reembolso y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza.

Las provisiones por reestructura sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplan. La Compañía tiene una obligación implícita, cuando hay un plan formal detallado que identifica la empresa o la parte de la empresa en cuestión, la ubicación y el número de trabajadores afectados, una estimación detallada de los costos asociados, y una línea de tiempo apropiado. Además, los empleados afectados deben ser informados de las características principales de los planes.

Reconocimiento de los ingresos

La Compañía reconoce los ingresos conforme se transfiere al cliente el control del bien o servicio. El control se refiere a la habilidad que tiene el cliente de dirigir el uso y de obtener substancialmente todos los beneficios del producto transferido. Además, también implica que el cliente tenga la habilidad de prevenir que terceros dirijan el uso y obtengan substancialmente todos los beneficios de dicho bien transferido. Todas las condiciones anteriores se cumplen normalmente en el momento en que los bienes o servicios se entregan al cliente. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, neto de promociones y descuentos.

Los ingresos provenientes por el otorgamiento de algún tipo de crédito o financiamiento en el que se generen intereses se reconocen una vez que el monto de los ingresos puede valorarse y cuando es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan hacia la entidad. El reconocimiento contable de dichos ingresos por intereses se lleva a cabo a su costo amortizado a través del método de interés efectivo, de acuerdo con lo establecido en la política respectiva, en el rubro de producto financiero dentro del estado de resultados consolidado.

Contraprestaciones variables

La Compañía ajusta el precio de la transacción, derivado de las estimaciones de promociones y descuentos (contraprestaciones variables) que serán otorgados a los clientes. Estas estimaciones se basan en los acuerdos comerciales celebrados con los clientes y con base en la experiencia histórica o desempeño previsto del cliente. Los descuentos y promociones son asignados a cada obligación de desempeño con la que se relacionan.

Impuestos a la utilidad

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

Impuestos a la utilidad del periodo

Los impuestos a la utilidad se registran en los resultados del periodo en que se incurren.

Impuestos a la utilidad diferidos

El impuesto diferido resulta de las diferencias temporales entre el valor en libros de un activo o pasivo en el estado de situación financiera y la base fiscal utilizada en el cálculo de la utilidad antes de impuestos. El pasivo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales gravables. El activo por impuesto diferido generalmente se reconoce por todas las diferencias temporales deducibles, en la medida en que resulte probable que las ganancias fiscales estén disponibles contra las cuales esas diferencias temporales deducibles puedan utilizarse y, si existiesen, beneficios futuros procedentes de pérdidas fiscales y ciertos créditos fiscales. Dichos activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si las diferencias temporales surgen del reconocimiento inicial (distinta a una adquisición de negocios) de otros activos y pasivos en una transacción que no afecte la utilidad fiscal ni la utilidad contable, excepto en el caso de Brasil, en donde algunos montos del crédito mercantil son, en algunas ocasiones, deducibles para efectos fiscales.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen por diferencias temporales deducibles, el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y las pérdidas fiscales no utilizados. Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias fiscales contra las que las diferencias temporales deducibles, y el traspaso de los créditos fiscales no utilizados y bases fiscales no utilizados puedan ser utilizadas. El valor en libros de los activos por impuestos diferidos se revisa en cada fecha de presentación y reduce en la medida en que ya no es probable que la ganancia fiscal esté disponible para permitir que la totalidad o parte de los activos diferidos sean utilizados. Los activos por impuestos diferidos no reconocidos son re-evaluados en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que existan beneficios fiscales futuros que permitan que el activo por impuestos diferidos sea recuperado.

El pasivo por impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, excepto cuando la Compañía pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que la diferencia temporal no se revierta en un futuro previsible. El activo por impuesto diferido o que surge de diferencias temporales deducibles procedentes de inversiones en subsidiarias, compañías asociadas y participación en negocios conjuntos, se reconoce únicamente en la medida que sea probable que existan ganancias fiscales suficientes contra las cuales utilizar los beneficios de diferencias temporales y se espera que las diferencias temporales se reviertan en un futuro previsible.

El impuesto diferido se clasifica como activo o pasivo no corriente, independientemente del plazo en que se espera se reviertan las diferencias temporales.

El impuesto diferido relacionado a partidas reconocidas en otros resultados integrales es reconocido en correlación con la transacción que las originó. El activo y pasivo por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal ejecutable de compensar el activo por impuesto contra el pasivo por impuesto y el impuesto diferido relacionado con la misma entidad y la misma autoridad fiscal.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden a las tasas fiscales que se esperan aplicar en el periodo en el que se realice el activo o se cancele el pasivo, basándose en las tasas (y leyes fiscales) que al final del periodo hayan sido aprobadas o prácticamente terminado el proceso de aprobación. La medición del activo y pasivo por impuesto diferido refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que la Compañía espera, al final del periodo, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

En México, la tasa del impuesto a la utilidad es del 30% para los años de 2018, 2017 y 2016.

Utilidad por acción

La Compañía publica información sobre su utilidad básica y diluida por acción (UPA) de sus acciones, la Compañía tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo cual presenta información sobre su utilidad básica y diluida por acción. La utilidad básica por acción resulta de dividir la utilidad neta atribuible a la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo, ajustado por el promedio ponderado de las acciones adquiridas en el año. La utilidad diluida por acción resulta de dividir la utilidad neta atribuible a la participación controladora (después de ajustarla para considerar el efecto de los intereses sobre las acciones preferenciales convertibles) entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían al momento de convertir todas las acciones ordinarias potencialmente dilutivas en acciones ordinarias.

La utilidad por acción antes de operaciones continuas es calculada dividiendo la utilidad mayoritaria en operaciones continuas entre el número de acciones del periodo.

La utilidad por acción de las operaciones discontinuas se calcula dividiendo la utilidad neta mayoritaria de las operaciones discontinuas entre el número de acciones del periodo.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Activos de larga duración mantenidos para venta y Operaciones discontinuadas

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
 - Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
 - Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.
-

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Actividades de la Compañía

Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. ("Coca-Cola FEMSA") es una empresa mexicana cuyo objeto social es principalmente adquirir, conservar y enajenar bonos, acciones y valores de cualquier clase.

Coca-Cola FEMSA es subsidiaria indirecta de Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V. ("FEMSA"), con una participación de 47.2% del capital social y 63% de las acciones con derecho a voto y The Coca-Cola Company ("TCCC"), quien posee indirectamente el 27.8% del capital social y 37% de las acciones con derecho a voto. Adicionalmente, las acciones que representan el 25% del capital social de Coca-Cola FEMSA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V. (BMV: KOF) y las American Depository Shares ("ADS" por sus siglas en inglés (equivalente a diez acciones de la Serie "L")) cotizan en the New York Stock Exchange, Inc. El domicilio de sus oficinas y su principal lugar de negocios es Mario Pani No. 100, Col. Santa Fe Cuajimalpa, Delegación Cuajimalpa de Morelos, Ciudad de México, 05348, México.

Coca-Cola FEMSA y sus subsidiarias (la "Compañía"), como unidad económica, se dedican a la producción, distribución y comercialización de ciertas bebidas de la marca Coca-Cola en México, Centroamérica (Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá), Colombia, Venezuela, Brasil, Argentina y Filipinas.

Al 30 de septiembre de 2018 y 31 de diciembre de 2017, las subsidiarias más importantes sobre las cuales ejerce control la Compañía son:

Compañía	Actividad	País	% de Tenencia 2018	% de Tenencia 2017
Propimex, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	México	100.00%	100.00%
Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V.	Compañía tenedora	México	100.00%	100.00%
Spal Indústria Brasileira de Bebidas, S.A.	Manufactura y distribución	Brasil	96.06%	96.06%
Distribuidora y Manufacturera del Valle de México, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	México	100.00%	100.00%
Servicios Refresqueros del Golfo, S. de R.L. de C.V.	Manufactura y distribución	México	100.00%	100.00%

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Adquisiciones

Adquisición CCFPI (Filipinas)

De acuerdo con el acuerdo de accionistas de la Compañía con The Coca-Cola Company, durante un período de cuatro años que finalizó el 25 de enero de 2017, todas las decisiones relativas al CCFPI fueron aprobadas conjuntamente con The Coca-Cola Company. Desde el 25 de enero de 2017, la Compañía controla CCFPI, ya que todas las decisiones relacionadas con la operación cotidiana y la administración de los negocios de CCFPI, incluyendo su plan anual normal de operaciones, son aprobadas por la mayoría de su junta directiva sin requerir el voto afirmativo de cualquier director nombrado por The Coca-Cola Company. La Compañía Coca-Cola tiene el derecho de nombrar (y puede quitar) al director financiero de CCFPI. La Compañía tiene el derecho de nombrar (y puede destituir) al director general y a todos los demás funcionarios de CCFPI. A partir del 1 de febrero de 2017, la Compañía comenzó a consolidar los resultados financieros de CCFPI en sus estados financieros. Los resultados de la Compañía para el primer trimestre de 2017 y sus resultados futuros en 2017 reflejarán una reducción en la participación en el resultado de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación, neto de impuestos, como resultado de esta consolidación.

Durante el año 2017, el efecto acumulado correspondiente a los ajustes de conversión registrados en el otro resultado integral por un monto de Ps. 2,996 se reconocerá en el estado de resultados como resultado al tomar el control sobre CCFPI.

Adquisición AdeS®

El 28 de marzo de 2017, la Compañía en conjunto con The Coca-Cola Company y otros embotelladores en América Latina completaron la adquisición del negocio de bebidas basadas en proteínas vegetales AdeS, de Unilever. The Coca-Cola Company es ahora el único dueño de la marca AdeS®.

Adquisición Alimentos y Bebidas del Atlántico, S.A. ("ABASA")

El 25 de abril de 2018, a través de la compañía "Compañía Inversionista en Bebidas del Norte, S.L.", subsidiaria de Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V., la Compañía completó la adquisición del 100% de la empresa guatemalteca Alimentos y Bebidas del Atlántico, S.A. ("ABASA") por Ps. 1,017 en una transacción en efectivo. ABASA era un embotellador de productos de la marca Coca-Cola que operaba en la zona Nororiente de Guatemala. Esta adquisición fue realizada con el objetivo de capturar oportunidades de expansión de sus negocios en Latinoamérica. ABASA fue incluida en los resultados de operación a partir de mayo del 2018.

La Compañía continua en el proceso de determinación del valor razonable final, dentro del periodo de medición de 12 meses establecido en la norma.

El valor razonable preliminar de los activos netos adquiridos de ABASA son los siguientes:

Total activos corrientes, incluye efectivo adquirido de Ps. 21.....	Ps.	139
Total activos no corrientes.....		755
Total activos.....		894
Total pasivos.....		(344)
Activos netos adquiridos.....		550
Crédito mercantil.....		467
Total contraprestación transferida.....	Ps.	1,017

La Compañía espera recuperar el importe registrado como crédito mercantil a través de sinergias relacionadas con la capacidad de producción disponible.

A continuación se presenta información seleccionada del estado de resultados de ABASA desde la fecha de adquisición al 30 de septiembre de 2018:

Estado de resultados	2018
Ingresos	
totales.....	Ps. 526
Utilidad antes de impuestos.....	72
Utilidad neta.....	52

Adquisición de Comercializadora y Distribuidora Los Volcanes S.A

El 25 de abril de 2018, a través de la compañía "Compañía de Inversiones Moderna, S.L.", subsidiaria de Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V., la Compañía completó la adquisición del 100% de Comercializadora y Distribuidora Los Volcanes S.A ("Los Volcanes") en una transacción de efectivo, por una consideración transferida neta de Ps. 1,539. Los Volcanes era un embotellador de productos de la marca Coca-Cola que operaba en la zona Sur-Occidente de Guatemala. Esta adquisición fue realizada con el objetivo de capturar oportunidades de expansión de sus negocios en Latinoamérica. Los Volcanes fue incluida en los resultados de operación a partir de mayo del 2018.

La Compañía continua en el proceso de determinación del valor razonable final, dentro del periodo de medición de 12 meses establecido en la norma.

El valor razonable preliminar de los activos netos adquiridos de Los Volcanes son los siguientes:

Total activos corrientes, incluye efectivo adquirido de Ps. 341.....	Ps.	517
Total activos no corrientes.....		893
Total activos.....		1,411
Total pasivos.....		(734)
Activos netos adquiridos.....		677
Crédito mercantil.....		862
Total contraprestación transferida.....	Ps.	1,539

La Compañía espera recuperar el importe registrado como crédito mercantil a través de sinergias relacionadas con la capacidad de producción disponible.

A continuación se presenta información seleccionada del estado de resultados de Los Volcanes desde la fecha de adquisición al 30 de septiembre de 2018:

Estado de resultados	2018
Ingresos	
totales.....	Ps. 1,139
Pérdida antes de impuestos.....	131
Pérdida	96

Estado de resultados

2018

neta.....

Adquisición de Montevideo Refrescos S.R.L. ("MONRESA")

El 28 de junio de 2018, la Compañía completó la adquisición del 100% de Montevideo Refrescos S.R.L. ("MONRESA") por Ps. 3,828 en una transacción en efectivo sujeto a ajustes de caja y deuda. MONRESA fue fundada en 1943 y es responsable de la producción y distribución del amplio portafolio de bebidas marca Coca-Cola de forma exclusiva en Uruguay, atendiendo un mercado de 3.4 millones de consumidores a través de 26 mil puntos de venta. La integración de esta franquicia incrementará la presencia de Coca-Cola FEMSA a 11 países a nivel global. MONRESA será incluida en los resultados de operación a partir de julio del 2018.

La Compañía continua en el proceso de determinación del valor razonable final, dentro del periodo de medición de 12 meses establecido en la norma.

El valor razonable preliminar de los activos netos adquiridos de Monresa son los siguientes:

Total activos corrientes, incluye efectivo adquirido de Ps. 503.....	Ps.	1.189
Total activos no corrientes.....		2.161
Total activos.....		3.350
Total pasivos.....		(2.651)
Activos netos adquiridos.....		699
Crédito mercantil.....		3.130
Total contraprestación transferida.....	Ps.	3.828

La Compañía espera recuperar el importe registrado como crédito mercantil a través de sinergias relacionadas con la capacidad de producción disponible.

A continuación se presenta información seleccionada del estado de resultados de Los Volcanes desde la fecha de adquisición al 30 de septiembre de 2018:

Estado de resultados

2018

Ingresos totales.....	Ps.	788
Pérdida antes de impuestos.....		7
Pérdida neta.....		6

Operaciones discontinuadas

El 16 de agosto de 2018, la Compañía ejerció su derecho de vender a The Coca-Cola Company su participación en el capital social de KOF Filipinas, de conformidad con el acuerdo entre la Compañía y afiliadas de The Coca-Cola Company durante la adquisición del 51% del capital social de KOF Filipinas. Actualmente la Compañía y las afiliadas de The Coca-Cola Company están en proceso de obtener la aprobación de las autoridades de competencia económica en Filipinas, así como en negociaciones con las afiliadas de The Coca-Cola Company de los términos y condiciones del contrato de compraventa de acciones.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Bases de Presentación

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por lo siguiente:

- Inversiones disponibles para la venta.
- Instrumentos financieros derivados.

- Activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados.

Los estados financieros de subsidiarias cuya moneda funcional es la moneda de una economía hiperinflacionaria se expresan en términos de la unidad de medición en vigor al final del periodo de reporte.

Presentación del estado consolidado de resultados

La Compañía clasifica sus costos y gastos por función en el estado de resultados intermedio condensado consolidado no auditado, de acuerdo con las prácticas de la industria donde la Compañía opera.

Presentación del estado consolidado de flujos de efectivo

El estado intermedio condensado consolidado no auditado de flujos de efectivo de la Compañía se presenta utilizando el método indirecto.

Juicios y estimaciones contables críticos

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente cuantificables a través de otras fuentes. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos subyacentes se revisan continuamente. Las revisiones de estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se revisa la estimación, (si la revisión afecta únicamente ese periodo) o durante el periodo de revisión, y a futuros periodos (si la revisión de la estimación afecta tanto el periodo de revisión como futuros periodos.) La Compañía no ha realizado cambios en estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores al ejercicio financiero actual o cambios en estimaciones de importes presentados en ejercicios financieros anteriores.

Al 30 de septiembre de 2018, los juicios y estimaciones contables aplicados en la preparación de los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados son consistentes con las estimaciones y supuestos incluidos en los estados financieros anuales consolidados, al y por el año terminado al 31 de diciembre de 2017. Por favor referirse a los estados financieros consolidados anuales auditados de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 para una lista completa de las estimaciones y juicios contables de la Compañía.

Fuentes clave de incertidumbre de la estimación

Los siguientes son supuestos clave respecto al futuro y otras fuentes clave de incertidumbre de la estimación al final del periodo, que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos en el siguiente ejercicio anual. Sin embargo, las circunstancias y supuestos existentes sobre desarrollos futuros pueden cambiar debido a los cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control de la Compañía. Estos cambios se reflejan en los supuestos cuando ocurren.

Inventarios

Por el período comprendido del 1 de enero al 30 de septiembre de 2018 y 2017 la Compañía no reconoció bajas de valor significativas en los inventarios.

Inversión en Compañías Asociadas y Negocios Conjuntos

En Marzo 28 de 2017, como parte de la adquisición de AdeS la Compañía adquirió una participación indirecta en las inversiones del método de participación en Brasil y Argentina por un monto agregado de Ps. 587. Durante 2017, Itabrito se fusionó con Spal, esta transacción no generó flujo de efectivo.

El 28 marzo de 2017, la Compañía adquirió los derechos de distribución y otros intangibles de AdeS, Bebidas de Soja, en sus territorios de México y Colombia por un monto de Ps. 1,664. Esta adquisición se hizo para reforzar la posición de liderazgo de la Compañía.

El 25 de enero de 2013, la Compañía finalizó la adquisición del 51% de CCFPI por un monto de \$688.5 (Ps. 8,904) en una transacción en efectivo. Como parte del acuerdo, la Compañía tiene una opción de compra para adquirir el 49% restante de CCFPI en cualquier momento durante los siete años posteriores al cierre de la transacción. La Compañía también cuenta con una opción para vender el 51% su tenencia accionaria a The Coca-Cola Company en cualquier momento comenzando desde el quinto aniversario y hasta el sexto aniversario a partir del cierre de la transacción, a un precio que se basa en el valor razonable de CCFPI a la fecha de adquisición.

Aunque Coca-Cola FEMSA actualmente posee el 51% de CCFPI, al considerar (i) los términos de los acuerdos de accionistas (en concreto el hecho de que durante el período inicial de cuatro años, se requiere la aprobación conjunta del plan de negocio anual tanto de Coca-Cola FEMSA y TCCC, dicho plan es el documento clave que regula la operación y cualquier otro asunto de CCFPI's); y (ii) no es probable que se ejerzan los derechos de voto potenciales para adquirir el 49% restante de CCFPI un futuro previsible ya que la opción de compra se mantiene "fuera del dinero", por lo que la Compañía ha llegado a la conclusión de que Coca-Cola FEMSA no controló a CCFPI, durante cualquiera de los períodos presentados en los estados financieros consolidados y, por consiguiente hemos contabilizado esta inversión en conjunto aplicando el método de participación.

Propiedad, planta y equipo Inventarios

Por los períodos de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2018 y 2017, la Compañía realizó adquisiciones de propiedad, planta y equipo por un importe de Ps. 7,120 y Ps. 8,485, respectivamente. Las bajas y desinversiones no fueron significativas.

Al 30 de septiembre de 2018, la Compañía no tiene compromisos importantes para la compra de propiedad, planta y equipo.

Deterioro de Activos Financieros y No Financieros

Por el período comprendido del 1 de enero al 30 de septiembre de 2018, la Compañía no reconoció pérdidas por deterioro ni reversiones a las mismas en el valor de activos financieros, propiedades, planta y equipo, activos intangibles, inversiones en asociadas y negocios conjuntos u otros activos.

Instrumentos financieros

Valor razonable de instrumentos financieros

La Compañía usa la jerarquía del valor razonable de tres niveles para ordenar las variables de información utilizadas al medir el valor razonable de sus instrumentos financieros. Los tres niveles se describen a continuación:

- **Nivel 1:** precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que puede acceder la Compañía a la fecha de medición.
- **Nivel 2:** datos observables para el activo o pasivo ya sea de forma directa o indirecta, pero que son diferentes a los precios cotizados incluidos en el nivel 1.
- **Nivel 3:** Es información no observable para el activo o pasivo. La información no observable deberá ser usada para medir el valor razonable cuando no hay datos observables disponibles, para efectos de determinar dicho valor aún cuando exista poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

La Compañía calcula el valor razonable de los activos y pasivos financieros clasificados como nivel 2 utilizando el método de ingreso, el cual consiste en determinar el valor razonable a través de flujos de efectivo esperados, descontados a su valor presente neto. La siguiente tabla resume los activos y pasivos financieros de la Compañía medidos a valor razonable al 30 de septiembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017:

	2018		2017	
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 1	Nivel 2
Instrumentos financieros derivados activo.....	118	3,683	Ps. 22	Ps. 1,183
Instrumentos financieros derivados pasivo.....	208	1,222	26	4,468
Activos de obligaciones laborales.....			1,801	—

Durante el periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2018 y 30 de diciembre de 2017, no existieron transferencias entre el Nivel 1 y Nivel 2 de mediciones a valor razonable. La Compañía no tuvo cambios en la finalidad de cualquier activo financiero que posteriormente haya dado lugar a una clasificación diferente de ese activo.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía tiene contratos forward de tipo de cambio, con la finalidad de reducir su exposición al riesgo cambiario derivado de la compra de materias primas denominadas en dólares. También tiene contratos denominados cross currency swaps de tasa de interés y tipo de cambio con la finalidad de reducir el riesgo de tasas de interés y fluctuación cambiaria de sus créditos denominados en dólares americanos y otras monedas extranjeras y ha celebrado diversos contratos de precio de materias primas para reducir su exposición al riesgo de variaciones en el precio de ciertas materias primas.

La opción de compra de la Compañía para adquirir el 49% restante de CCFPI es registrada a su valor razonable en los estados financieros utilizando el concepto de valuación de Nivel 3. La opción de compra tuvo un valor razonable estimado de Ps. 859 al inicio de la opción y un valor estimado de Ps. 466 y Ps. 456, al 31 de diciembre de 2016 y 2015, respectivamente. Los cambios en el valor razonable de la opción se registran dentro del estado de resultados. Las hipótesis significativas observables utilizadas en la estimación de Nivel 3 incluye el plazo estimado de la opción de compra (7 años al inicio), tasa libre de riesgo como retorno esperado (LIBOR), volatilidad implícita al inicio (19.77%) y el valor de CCFPI como valor subyacente. El valor de CCFPI para el propósito de esta estimación, se basó en plan de negocios a largo plazo de CCFPI. La Compañía adquirió el 51% de la inversión de CCFPI en Enero de 2013 y continúa integrando a CCFPI dentro de su operación global mediante el método de participación y actualmente se estima que el precio de ejercicio de la opción de compra se encuentra "fuera de dinero". El valor razonable de Nivel 3 del valor de la opción de venta relacionada con el 51% de tenencia accionaria se aproxima a cero debido a que su precio de ejercicio definido en el contrato se ajusta proporcionalmente al valor razonable subyacente de CCFPI.

Opción incorporada en el pagaré para financiar la adquisición de Vonpar

El 6 de diciembre de 2016, como parte del precio de compra pagado por la adquisición de Vonpar, Spal emitió y entregó un pagaré a tres años a los vendedores, por un monto total de 1,090 millones de reales brasileños (aproximadamente Ps. 7,022 millones al 31 de diciembre de 2016). El pagaré tiene una tasa anual de interés de 0.375%, y esta denominado y pagadero en reales brasileños. El pagaré está vinculado a la evolución del tipo de cambio entre el real brasileño y el dólar estadounidense. Como resultado, el monto de capital en virtud del pagaré puede ser aumentado o disminuido en base a la depreciación o apreciación del real brasileño en relación con el dólar estadounidense. Los tenedores del pagaré tienen la opción, que puede ser ejercida en la fecha de vencimiento programado del pagaré, para capitalizar la cantidad en pesos mexicanos equivalente a la cantidad pagadera en virtud del pagaré en una empresa mexicana de reciente incorporación que luego sería fusionada a cambio de acciones de la Serie L a un precio de ejercicio de Ps. 178.5 por acción. Dicha capitalización y emisión de nuevas acciones Serie L está sujeta a que la Compañía tenga un número suficiente de acciones Serie L disponibles para su emisión.

La Compañía empleó la técnica de valuación Black & Scholes para calcular el valor razonable de la opción de compra. La opción de compra tenía un valor razonable estimado de Ps. 343 millones al inicio de su vigencia y Ps. 368 millones al 31 de diciembre de 2016.

Efectivo restringido

La Compañía ha comprometido parte de sus depósitos a corto plazo para cumplir con los requisitos de garantía de sus cuentas por pagar en diferentes divisas. Al 30 de septiembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, el valor razonable de los depósitos a corto plazo comprometidos fue:

	30 de septiembre de 31 de diciembre de	
	2018	2017
Reales brasileños (a)	1	64.86
Pesos colombianos (a)	99	438.74
	Ps. 100	Ps. 504

a. Expresado en millones de pesos mexicanos.

Deuda total

El valor razonable de los préstamos bancarios y de los créditos sindicados se determina con base en el valor de los flujos de efectivo descontados contractuales. La tasa de descuento se estima utilizando las tasas actuales ofrecidas para deudas con montos y vencimientos similares, lo cual se considera en el nivel 2 en la jerarquía de valor razonable. El valor razonable de la deuda de la Compañía cotizada en bolsa se determina con base en los precios de cotización del mercado. Al 30 de septiembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 el valor razonable del total de la deuda fue de Ps. 89,896 y Ps. 85,828, lo cual se considera en el nivel 1 en la jerarquía del valor razonable.

Capital

La Compañía cuenta con una reserva para recompra de acciones de Ps. 900, aprobada en la última asamblea ordinaria anual de accionistas.

El 09 de marzo de 2018, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el pago de un dividendo por acción equivalente a Ps. 3.35, que se pagará en dos exhibiciones a partir del del 3 de mayo de 2018 y del 1 de noviembre de 2018.

El 16 de marzo de 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el pago de un dividendo por acción equivalente a Ps. 3.35, que se pagará en dos exhibiciones a partir del del 3 de mayo de 2017 y del 1 de noviembre de 2017.

Utilidad Integral

Derivado de la consolidación de Filipinas el 27 de enero de 2017, se reconoció en el estado de resultados el efecto neto de las Partidas de Otros Conceptos de Utilidad Integral por Ps. 2,996, de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera.

Entorno Fiscal

Impuestos a la Utilidad

Los componentes más importantes del impuesto a la utilidad en los resultados consolidados por los periodos que terminaron el 30 de septiembre de 2018 y 2017 son:

	2018	2017
Impuesto a la utilidad corriente:		
Año Actual	3,536	4,304
Impuesto a la utilidad diferido:		
Origen y reversión de diferencias temporales	214	-595
(Beneficio) aplicación de pérdidas fiscales reconocidas	23	-1,038
Total de gasto por impuesto a la utilidad diferido	237	-1,632
Total de impuesto a la utilidad en la utilidad neta consolidada	3,773	2,671

La tasa efectiva fiscal de la Compañía fue de 31.20% y 20.79% para los periodos de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2018 y 2017, respectivamente. Consulte los estados financieros auditados de la Compañía para el año terminado el 31 de diciembre de 2017 para una descripción de las principales diferencias entre la tasa de impuestos efectiva para el año 2017 en comparación con la tasa de impuestos vigente.

Utilidad por Acción

La utilidad neta por acción se calcula dividiendo la utilidad neta consolidada del año atribuible a la participación controladora por el promedio ponderado de número de acciones en circulación durante el año.

Los montos de utilidad básica por acción son los siguientes:

	Por acciones de la Serie "A"	Por acciones de la Serie "D"	Por acciones de la Serie "L"	Por acciones de la Serie "A"	Por acciones de la Serie "D"	Por acciones de la Serie "L"
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora	3,873	2,278	2,050	4,861	2,860	2,512
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora discontinua	153	90	81	160	94	80
Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad por acción (millones de acciones)	992	584	525	992	584	497

Por el periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2018

	Por acciones de la Serie "A"	Por acciones de la Serie "D"	Por acciones de la Serie "L"
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora	3,873	2,278	2,050
Utilidad neta consolidada atribuible a accionistas de la controladora discontinua	153	90	81
Número de acciones promedio ponderadas de la utilidad por acción (millones de acciones)	992	584	525
Número promedio ponderado de acciones ajustadas por el efecto de dilución	992	584	525

Provisiones y Otros Pasivos No Corrientes

	30 de septiembre de 2018	31 de diciembre de 2017
Provisiones	7,702	11,067
Impuestos por pagar	364	355
Comodato envase	473	591
Otros	505	851
	9,045	12,863

Provisiones registradas en el estado consolidado de situación financiera

La Compañía tiene varias contingencias, y ha registrado reservas como otros pasivos para aquellos procesos legales por los cuales se cree que una resolución desfavorable es probable. La siguiente tabla presenta la naturaleza y el importe de las contingencias registradas al 30 de septiembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017:

	30 de septiembre de 2018	31 de diciembre de 2017
Impuestos indirectos	4,631	6,716
Laborales	2,184	2,365
Legales	887	1,985
Total	7,702	11,067

La Compañía está sujeta a una serie de juicios de carácter fiscal, legal y laboral. Estos procesos son generados en el curso normal del negocio y son comunes en la industria en la cual la Compañía participa. Tales contingencias fueron clasificadas por la Compañía como menos que probable. Sin embargo, la Compañía considera que la resolución final de dichos juicios no tendrá un impacto material en su situación financiera consolidada.

Información por Segmento

El Director Operativo a cargo de la Toma de Decisiones ("CODM") de la Compañía es el Director General. Los segmentos operativos de la Compañía se agrupan en los siguientes segmentos de reporte para fines de sus estados financieros consolidados: (i) División México y Centroamérica (incluyendo los siguientes países: México, Guatemala, Nicaragua, Costa Rica, Panamá y la operación discontinua de Filipinas) y (ii) División Sudamérica (incluyendo los siguientes países: Brasil, Argentina, Colombia, Uruguay y Venezuela). Durante 2017 Venezuela operaba como una economía con control de cambios e hiperinflación, lo cual es limitante para que sea integrada al segmento de Sudamérica, de acuerdo con lo establecido en la NIC 29 "Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias". La Compañía opina que los aspectos cualitativos y cuantitativos de la agrupación de segmentos operativos son similares en cuanto a su naturaleza por todos los periodos presentados.

La revelación de los segmentos de la Compañía es como sigue:

	2018	México y Centroamérica (1)	Sudamérica ⁽²⁾	Consolidado
Ingresos Totales		74,738	55,839	130,577
Ingresos intercompañías				
Utilidad bruta		35,930	24,220	60,150
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocida por el método de participación		6,659	5,593	12,252
Depreciación y amortización		4,087	2,798	6,885
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo, diferentes de depreciación y amortización ⁽³⁾		813	108	921
Participación en utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos		206	-45	161
Total activos		168,938	109,866	278,804
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos		7,841	3,360	10,481
Total pasivos		115,333	32,352	147,685
Inversiones en activos de larga duración ⁽⁴⁾		4,990	2,700	7,690

	2017	México y Centroamérica (1)	Sudamérica ⁽²⁾	Venezuela	Consolidado
Ingresos Totales		69,259	61,593	6,189	137,041
Ingresos intercompañías		-25,528	-2,826	0	-28,354
Utilidad bruta		33,883	26,330	1,236	61,449
Utilidad antes de impuestos a la utilidad y participación en los resultados de asociadas y negocios conjuntos reconocida por el método de participación		10,474	5,404	-3,031	12,847
Depreciación y amortización		3,559	2,586	988	7,133
Partidas que no requirieron la utilización de efectivo, diferentes de depreciación y amortización ⁽³⁾		558	125	1,632	2,315
Participación en utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos		-35	106	0	71
Total activos		157,286	116,410	9,483	283,179
Inversiones en compañías asociadas y negocios conjuntos		7,073	4,219	0	11,292

Total pasivos	99,858	43,636	4,251	147,745
Inversiones en activos de larga duración (4)	7,070	2,688	-116	9,642

1. Centroamérica incluye Guatemala, Nicaragua, Costa Rica y Panamá. Los ingresos locales (México únicamente) fueron de Ps. 63,430 y Ps. 59,806 por el periodo de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los activos totales locales (México únicamente) fueron de Ps. 153,395 y Ps. 146,334 al 30 de septiembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, respectivamente. Los pasivos totales locales (México únicamente) fueron de Ps. 111,991 y 97,702 Ps. al 30 de septiembre de 2018 y al 30 de septiembre de 2017, respectivamente.
2. Sudamérica incluye Brasil, Argentina, Colombia, Uruguay y Venezuela, aunque en las tablas presentadas Venezuela se muestra por separado. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Brasil de Ps. 39,090 y Ps. 41,500 por el periodo de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los activos totales de Brasil fueron de Ps. 80,657 y Ps. 93,448 al 30 de septiembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, respectivamente. Los pasivos totales de Brasil fueron de Ps. 24,252 y Ps. 36,660 al 30 de septiembre de 2018 y al 30 de septiembre de 2017, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Colombia de Ps. 10,790 y Ps. 10,514 por el periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los activos totales de Colombia fueron de Ps. 18,536 y Ps. 18,531 al 30 de septiembre de 2018 y al 30 de septiembre de 2017, respectivamente. Los pasivos totales de Colombia fueron de Ps. 4,264 y Ps. 4,968 al 30 de septiembre de 2018 y al 30 de septiembre de 2017, respectivamente. Los ingresos de Sudamérica incluyen ingresos de Argentina de Ps. 5,172 y Ps. 9,579 por el periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2018 y 2017, respectivamente. Los activos totales de Argentina fueron de Ps. 4,274 y Ps. 4,431 al 30 de septiembre de 2018 y al 30 de septiembre de 2017, respectivamente. Los pasivos totales de Argentina fueron de Ps. 1,519 y Ps. 2,008 al 30 de septiembre de 2018 y al 30 de septiembre de 2017, respectivamente. El ingreso de Sudamérica incluye ingreso de Uruguay de Ps. 787 por el periodo de tres meses terminado el 30 de septiembre de 2018 respectivamente. Los activos totales de Uruguay fueron de Ps. 6,399 al 30 de septiembre de 2018, respectivamente. Los pasivos totales de Uruguay fueron de Ps. 2,317 respectivamente.
3. Incluye ganancia por fluctuación cambiaria, neta; ganancia por posición monetaria, neta; y ganancia por valuación de la porción inefectiva de instrumentos financieros derivados.
4. Incluye adquisiciones y ventas de propiedad, planta y equipo, activos intangibles y otros activos de larga duración.

Naturaleza de los bienes o servicios

A continuación se describen las principales actividades de las cuales la Compañía obtiene o genera sus ingresos. El principal ingreso que presenta cada uno de los segmentos operativos es la venta de producto terminado. Los segmentos de México y Centroamérica, Sudamérica y Asia presentan también ingresos por servicios.

Producto o servicio	Naturaleza, momento en que se satisface la obligación de desempeño y términos de pago significativos
Venta de producto terminado	Consiste en la entrega de las bebidas a los clientes y embotelladores. Los precios de transacción son asignados a cada uno de los productos vendidos con base en su precio de venta por separado, neto de promociones y descuentos. La obligación de desempeño se satisface en el momento que el producto vendido es entregado al cliente.
Ingresos por servicios	Consiste en la prestación de servicios de maquila, así como servicios logísticos y administrativos. Los precios de transacción son asignados a cada uno de los productos vendidos con base en su precio de venta por separado. La obligación de desempeño se satisface en el momento que los servicios son prestados a los clientes.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los resultados de la Compañía están sujetos a las fluctuaciones estacionales. En general, los niveles de ventas incrementan durante los meses de verano en cada país donde tenemos operaciones y durante la temporada navideña en invierno. En México, Centroamérica, Colombia y Venezuela la Compañía alcanza generalmente los niveles de ventas más altos durante los meses de verano de Abril a Septiembre, así como en Diciembre durante las fiestas navideñas. En Brasil y Argentina, los niveles de ventas más altos de la Compañía ocurren durante los meses de verano de Octubre a Marzo y en Diciembre en las fiestas navideñas. Los resultados de las operaciones generalmente reflejan la estacionalidad, pero también se han visto afectados por algunos otros factores que no son necesariamente por la temporada, incluyendo las condiciones económicas, el clima, entre otros.

Derivado de lo anterior, los resultados de operación por un trimestre no son necesariamente indicativos de los resultados de operación de un año completo, y los resultados de operación históricos, no son necesariamente indicativos de los resultados de operación futuros.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
---	---

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
--	---

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---
